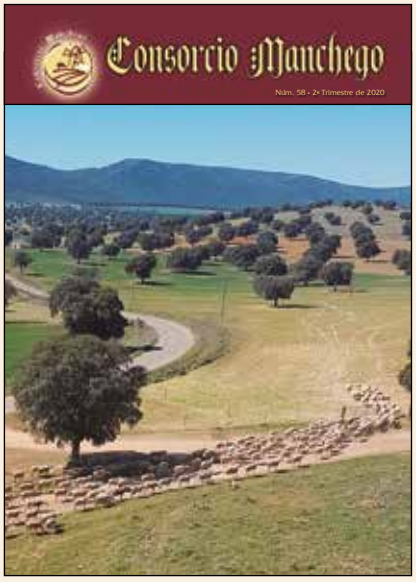
Consorcio Manchego

Núm. 58 • 2º Trimestre de 2020

LAS REGLAS DE ORO DEL CALOSTRO Y EL ENCALOSTRADO EN CORDEROS: LAS 4 C´S DEL CALOSTRO

PATOLOGÍAS REPRODUCTIVAS EN PEQUEÑOS RUMIANTES



Edita:
Consorcio Manchego.
e-mail redacción: revista@agrama.org

Sede Social:
Avda. Gregorio Arcos, 19
02005, Albacete
Tfno.: 967-217436
Fax: 967-248334
e-mail: agrama@agrama.org

Consejo de Dirección:
AGRAMA:
Antonio Martínez Flores (Presidente)
Roberto Gallego Soria (Secretario)
Fundación C.R.I.G.P. Cordero Manchego:
Pedro José Durán Villajos (Vocal)
Francisco José Alfaro Ponce (Vocal)
Fundación C.R.D.O. Queso Manchego:
Antonio Martínez Blasco (Vocal)
Santiago Altares López (Vocal)
Subdirección y Coordinación:
Mariola Calatayud Richart (AGRAMA)

Portada:
Félix Jesús Cuartero Peláez
XII Concurso Fotográfico
de la Raza Manchega

Impresión y maquetación:
ASC Reproducciones Gráficas

Depósito Legal:
AB-682/2005

ISSN:
2603-8935

Sumario

Ayer y Hoy ..... Pág. 4
En vísperas de la celebración "virtual" de la edición 60 de FERCAM, nos adelantamos a 1950 para recordar la Feria Nacional del Campo que podríamos considerar como precedente directo, sirviendo de modelo para otros certámenes que se irían implantando en los siguientes años en diferentes lugares de España.

Las reglas de oro del calostro y encalostrado de los corderos: las 4 c´s del calostro ..... pág. 7
El calostro es la primera secreción láctea de la madre tras el parto y tiene unas cualidades únicas que han llevado a conocerlo como "oro líquido". Para aprovecharlo al máximo hay que tener en cuenta no solo la calidad del calostro, sino también el manejo del mismo, siguiendo las "Reglas de Oro del Calostro", que se exponen en el presente reportaje.

Entrevista: Laura y Carlos Explotación Agraria Titularidad Compartida..... Pág. 10
En San Clemente (Cuenca), visitamos la ganadería de Laura Martínez Mainez y Carlos Poves Villanueva. En esta explotación, que combina a la perfección tradición e innovación, se pone todo el esfuerzo en seguir mejorando día a día tanto en la genética de los animales como en mecanización e instalaciones.

Patologías reproductivas en pequeños rumiantes..... pág. 12
Los problemas reproductivos tienen una gran importancia en los rebaños de pequeños rumiantes, afectando considerablemente a los niveles productivos y económicos de la explotación, además del carácter zoonótico (transmisión al hombre) de algunas de las patologías causantes de dichos problemas. En el presente reportaje se detallan los datos y muestras a recoger para facilitar el diagnóstico, así como los principales agentes implicados en los fallos reproductivos.

Editorial..... Pág. 3

Noticias Breves ..... Pág. 14

Editorial

Han pasado 3 meses desde que la peor pandemia de este siglo nos obligara a confinarnos en nuestros hogares. Muchas familias se han visto afectadas, por lo que desde aquí quisiera mandar un sentido abrazo a quienes han vivido la crudeza de la enfermedad de cerca y, en particular, permítanme un emotivo recuerdo a personas que han formado parte de esta Asociación como D. Emilio Poveda, D. Antonio Jarava, etc. Descansen en Paz.

Ahora que la situación está permitiendo volver poco a poco a la llamada "nueva normalidad" son muchas las reflexiones que estoy seguro todos hemos podido hacer durante este tiempo, en el que no sólo España, sino casi todo el mundo se ha visto en la necesidad de frenar en seco su vertiginoso ritmo habitual.

En mi caso, me gustaría aprovechar estas líneas para compartir con ustedes algunas de ellas. La primera es el orgullo que siento hacia mi profesión. Ganaderos y agricultores, junto con todos aquellos que intervienen en el sector primario, hemos seguido al pie del cañón, trabajando con las mismas garantías de sanidad y calidad. Nosotros no hemos podido quedarnos en casa, pues tenemos la responsabilidad de asegurar que nuestros productos lleguen a los hogares, y gracias al trabajo de todos hemos continuado con el abastecimiento de alimentos durante estos meses tan complicados.

A lo largo de este tiempo hemos vuelto a valorar lo esencial. Hemos comprobado que quizá haya muchas cosas sin las que podríamos vivir, pero otras son imprescindibles, y nuestro campo entra en esta última categoría. Agricultores y ganaderos somos el sustento de las poblaciones, por lo que nuestra actividad, además de suponer un sector económico importantísimo en la región, es de vital importancia para todos.

Es triste que desde algunos sectores de la población se haya tenido que reconocer nuestra labor en una situación como esta, pero agradecemos las muestras de cariño que se nos han mostrado a través de diferentes medios durante este tiempo.

Para nosotros no ha sido fácil. Hemos visto disminuir la demanda de nuestros productos, como el queso y el cordero manchegos, con un gran porcentaje de la producción destinado a la hostelería, viéndonos afectados por el cese de la actividad en los restaurantes y demás establecimientos del canal HORECA.

Nos hemos "reinventado" para adaptarnos a las nuevas circunstancias, incorporando cuando ha sido posible la venta electrónica de nuestros productos con entrega a domicilio. También, desde AGRAMA se organizó la I Subasta Virtual On-Line para poder continuar con la difusión de la mejora en el actual escenario, en el que se canceló la celebración de la Subasta tradicional prevista para la Feria Agroganadera EXPOVICAMAN de Albacete. Este mismo sistema se usará para la próxima subasta (y mientras sea necesario), de la que encontrará más información en estas páginas.

Hemos hecho un gran esfuerzo para continuar nuestra labor, que por fin se ha demostrado que es totalmente sostenible para el medio ambiente. Por desgracia, la situación de alarma sanitaria ha impedido que muchas actividades continuaran de la forma habitual. Los aviones han permanecido en tierra, los trenes y demás circulación terrestre se ha visto disminuida al máximo, muchas industrias han parado su actividad…y las emisiones de gases de efecto invernadero se han visto drásticamente reducidas mientras el sector agroalimentario seguía en funcionamiento. Esto supone una clara muestra de algo que llevábamos tiempo reivindicando, ni la ganadería ni la agricultura son las grandes responsables de la contaminación atmosférica y el consecuente calentamiento global.

A pesar de ello, seguimos haciendo cada vez más esfuerzos para que nuestra actividad sea lo más "verde" posible, cumpliendo las exigencias que nos marcan desde Europa dentro del marco de la Política Agraria Común.

Los criadores de ovino manchego seguiremos poniendo a disposición de los consumidores nuestros productos, con el máximo cuidado y los más altos estándares de calidad. Ahora les toca a ustedes decidir y comprar lo que producimos. Consumamos productos de cercanía, los "nuestros" … ¿Acaso hay algo más esencial que los productos de la raza de nuestra tierra?

Antonio Martínez Flores
Presidente del Consorcio Manchego

AYER Y HOY

LA FERIA NACIONAL DEL CAMPO

En vísperas de la celebración "virtual" de la edición 60 de FERCAM, nos adelantamos a 1950 para recordar la Feria Nacional del Campo que podríamos considerar como precedente directo. En números anteriores hemos resaltado la importancia de diferentes certámenes ganaderos a lo largo de siglo y medio hasta llegar a la oveja manchega actual. En este recorrido histórico fueron fundamentales los concursos y exposiciones de carácter nacional o regional que organizó la Asociación General de Ganaderos (AGG) en el primer tercio del siglo XX y que se interrumpieron (como tantas otras cosas) por la Guerra Civil. Este doloroso acontecimiento tuvo enormes consecuencias iniciadas por una durísima y larga posguerra que marcó el sufrimiento de una generación, retroceso económico y aislamiento internacional. En la década de los cuarenta, la situación internacional, en plena II Guerra Mundial, tampoco facilitaba la recuperación. En el ámbito ganadero, la disminución del censo y el deterioro de la calidad genética y sanitaria impedían el suministro necesario de productos animales a una población hambrienta y de animales para labores agrícolas. Los primeros signos de recuperación se producen lentamente y pequeños logros, como las importaciones desde la Argentina de Perón, eran muy celebrados. La economía nacional dependía de un sector agrario muy debilitado en el que la producción ganadera marcaba mínimos (menos del 30% del PIB agrario). En semejante contexto, la programación de la Feria Nacional del Campo en Madrid supuso un revulsivo para la reactivación del sector, elemento de propaganda e inyección de

Pabellón del Ministerio de Agricultura en la feria

Algunos carteles que participaron en el concurso

optimismo para la sociedad española que se puede sintetizar por el lema del comisario de la Feria, "Traer el campo a la ciudad". Como reflejo de la atención que despertó encontramos multitud de artículos en la prensa. Entre ellos destacamos el del premio Nobel, Jacinto Benavente (ABC 14 de junio), que después de resaltar temas de tanta actualidad como la pérdida de habitantes de los pueblos y, en términos actuales, la biodiversidad, termina con un rotundo, "Sin los trabajadores del campo no habría ni ciudad ni Patria".

La Feria organizada por diferentes instituciones del Gobierno, con protagonismo de la Delegación Nacional de Sindicatos, Ministerio de Agricultura, diputaciones provinciales y las cámaras oficiales sindicales agrarias, tuvo lugar del 27 de mayo al 18 de junio en una superficie de 15 ha de la Casa de Campo de Madrid. En aquella ubicación ya se habían celebrado los mencionados Concurso de la AGG y,

Cartel oficial de la Feria Nacional del Campo

de hecho, se rehabilitaron algunas de sus instalaciones que formaron parte del centenar en el que se desarrolló la feria. Desde otra perspectiva, supuso un esfuerzo económico notable en el que trabajaron arquitectos e ingenieros muy reconocidos que quedó plasmado en la fisonomía de la ciudad y, aún con profundas transformaciones, sigue dejando huella en el urbanismo madrileño. Durante las tres semanas del certamen se realizaron multitud de actividades relacionadas con el sector agroalimentario, así como culturales (folklore regional, gastronomía, etc.). La Feria se siguió celebrando en la Casa de Campo de Madrid durante diez ediciones, hasta 1975. A partir de la segunda, pasa a ser de carácter internacional (lo que indicaba la deseada apertura exterior del Régimen) y fue ampliando y mejorando actividades, superficie (hasta 18 ha) e infraestruc-

Grupo representante de la Hermandad de Agricultores y Ganaderos de Herencia, con morueco y dos ovejas del lote ganador en producción lechera. Se aprecia molino y chozo de la zona dedicada a la provincia de Ciudad Real.

turas (entre los que destacan los pabellones regionales). Todo ello configuró un escaparate en el que, a lo largo de un cuarto de siglo, se podía seguir la evolución del sector agrario en un panorama económico cada vez más potente, en el que ganaban importancia la industria y el turismo.

La presencia de ganado, de razas autóctonas e importadas de las principales especies, fue uno de los atractivos más importantes de la feria. El ganado ovino manchego tuvo concurso en varias secciones morfológicas y de producción. En ordeño participaron 39 lotes de las cuatro provincias manchegas y 8 no sometidos a ordeño, procedentes de Toledo, Albacete y Almería. La producción media de leche de los ejemplares superaba los 100 l por lactación. El premio del concurso al primer lote correspondió a la Hermandad de Agricultores de Herencia, que también consiguió, con la oveja Paloma, la copa al mejor ejemplar por sus más de 2 l/día. Cabe destacar que las ovejas negras de Remedios Baíllo de Alcázar de San Juan también alcanzaron otro premio de ordeño. También hubo algunas sombras que manifestaron los ganaderos asistentes a la feria: ciertos rasgos de improvisación de la organización, fechas inadecuadas (en pleno periodo de esquileo), o la carestía de alojamiento y manutención que forzó a algunos de ellos a dormir al lado del ganado dentro del recinto de la feria.

La reanudación de los concursos ganaderos nacionales (no se celebraban desde 1930) en el marco de una feria agraria que ampliaba su interés a otros objetivos como las empresas de transformación y maquinaria agrícola, sirvió de modelo para otros certámenes que se irían implantando en los siguientes años en diferentes lugares de España. Como ejemplos muy cercanos encontramos que en 1960 se inician la Feria Provincial del Campo en Talavera de la Reina y FERCAM en Manzanares. Aprovechamos para felicitar el cumpleaños de esta última con el deseo de poder contar con la ayuda del Ayuntamiento y Patronato para poder recordar en estas páginas la huella que ha dejado en el desarrollo de la oveja y queso manchegos.

Vidal Montoro.
ETS Ingenieros Agrónomos.
IREC (CSIC, UCLM, JCCM)
Ramón Arias.
CERSYRA-IRIAF

LAS REGLAS DE ORO DEL CALOSTRO Y ENCALOSTRADO DE LOS CORDEROS: LAS 4 C´s DEL CALOSTRO

1-Importancia del calostro y sus funciones:

El **calostro** es la primera secreción láctea de la madre tras el parto y tiene, como veremos a continuación, unas cualidades únicas que han llevado a conocerlo como "oro líquido". El calostro es esencial para asegurar la supervivencia de los corderos en sus primeras semanas de vida, al proporcionar tanto energía, como la primera inmunidad protectora al cordero. Y es que, por el tipo de placenta que tienen los rumiantes, no es posible la transferencia de anticuerpos de la oveja al cordero durante la gestación. Por ello, la naturaleza ha dispuesto que la **transferencia de defensas de la oveja al cordero sea a través del calostro**.

El papel del calostro en la transferencia de inmunidad maternal es vital para la salud de los corderos, ayudando a maximizar la supervivencia y minimizar la aparición de las temidas patologías neonatales (diarreas y neumonías). En diferentes estudios realizados en España, se ha visto cómo entre el 17 y el 23% de las bajas en la fase de lactancia de los corderos se debe a problemas de inanición y a un mal encalostrado (*Lacasta, 2006; González, 2015*).

Además, estas enfermedades neonatales son causa frecuente de utilización de antibióticos en granja, lo que ante el escenario actual en el que cada vez toma más importancia el uso prudente de antibióticos, pone de manifiesto la relevancia de trabajar en su prevención. Por tanto, debemos maximizar el "poder" del calostro, ya que ese gran recurso y herencia en vida que transmiten las madres a sus crías es vital.

Además de la transferencia de inmunidad, el calostro juega un papel muy importante en la nutrición del cordero, aportándole la energía necesaria para mantener su temperatura corporal. El calostro, además de anticuerpos, tiene un alto contenido en grasa, proteína, vitaminas, minerales, factores de crecimiento y compuestos bio-activos necesarios también para la supervivencia de los corderos.

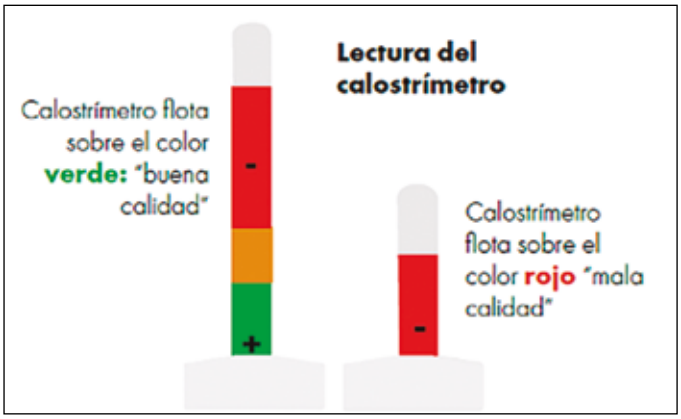
Los beneficios del calostro y realizar un buen encalostrado, tiene efecto en la recría de nuestro rebaño a corto plazo (reducción de las patologías y de la mortalidad) y, también, a largo plazo (mejora de la producción y longevidad).

Podríamos decir que, en muchos rebaños de ovino, el mal manejo del encalostrado y la presencia de patologías neonatales son un claro ejemplo del denominado "Síndrome de la Ceguera de la granja" (Mee, 2019). Se denomina así al síndrome que sucede en las granjas, afectando tanto a técnicos como a ganaderos, que consiste en asumir como normales las cosas que pasan cada día en la explotación, cuando en realidad no lo son y no tendrían por qué ocurrir. Este hecho lleva a subestimar la importancia de la enfermedad y a pensar que no tenemos problemas considerables, cuando en realidad se está tratando a un alto porcentaje de corderos o tenemos un alto porcentaje de bajas, siendo en muchos casos el origen un deficiente encalostrado de los corderos.

2-Las 4 C´s del Calostro:

Para aprovechar al máximo este "Oro Líquido", hay que tener en cuenta no solo la calidad del calostro, sino también el manejo del mismo, siguiendo las "**Reglas de Oro del Calostro**", denominadas las 4 C's del calostro.

La primera "C" a tener en cuenta es la **CALIDAD del calostro**: un calostro de buena calidad es el que contiene ≥75 mg



Medición de la calidad del calostro mediante un calostrímetro.

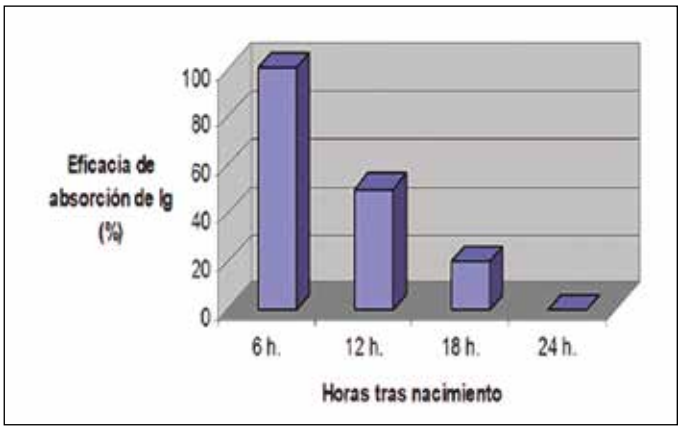
de anticuerpos (Inmunoglobulinas-IgG) por ml. La calidad de calostro la podemos valorar en granja con un calostrímetro y/o un refractómetro de Brix, en cuyo caso un calostro de buena calidad medirá >24 °Brix. A partir de este valor, podemos hacer 4 grupos que nos clasifiquen la calidad del calostro:

<20° Brix	Malo
20-24° Brix	Medio
24-29° Brix	Bueno
>30° Brix	Excelente

Refractómetro de Brix.

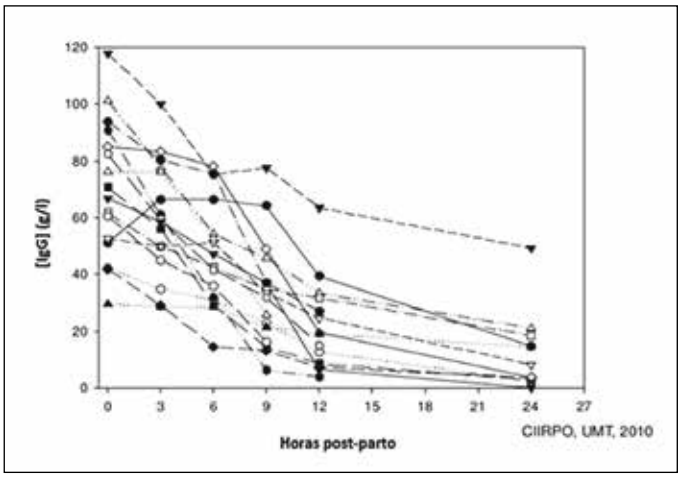
En segundo lugar, los corderos deben tomar la **CANTIDAD adecuada**, para asegurarnos de que adquieren el número necesario de anticuerpos. Esta "C" será difícilmente controlable cuando el encalostrado sea por la propia madre, pero podremos variarla cuando se encargue el personal de la granja (frecuentemente con pool de calostro de las ovejas paridas ese día). Diferentes autores (*Nowak y Poindron*, 2006; *Corbière*, 2014) estiman que para que un cordero esté bien encalostrado debe ingerir entre 12-24 gr de anticuerpos. Para ello, **en las primeras 24 horas de vida el animal debe tomar entre 160-180 ml de calostro/ Kg P.V.** Por lo que un cordero manchego de 4 kilos necesitaría ingerir unos 640-720 ml de calostro. Si las condiciones atmosféricas son adversas (por ejemplo, en invierno con bajas temperaturas acompañadas de viento y/o lluvia), la cantidad de calostro a tomar ha de ser superior, unos 210 ml de calostro/ Kg PV. Por lo tanto, ese mismo animal de 4 kilos, necesitaría unos 840 ml de calostro (*Ramos y col., 2.006*).

Otro aspecto clave a tener en cuenta es **CUÁNDO toma el calostro el cordero**, siendo la **RAPIDEZ en la ingesta** de la primera toma muy importante. Durante las primeras 24 horas las vellosidades del intestino están abiertas para que los anticuerpos se puedan absorber. Pero, al igual que pueden pasar las defensas, también pueden pasar los patógenos; por ello, a las 24h de vida el intestino se cierra y deja de ser posible la absorción de anticuerpos. En la gráfica 1 podemos observar cómo desde el nacimiento hasta las 24h de vida se va reduciendo progresivamente la absorción de estos anticuerpos. Por este motivo, **es esencial dar la primera toma lo antes posible y, siempre que sea posible, en las primeras 6 horas de vida en que la eficiencia de la absorción es máxima**.



Gráfica 1: Eficiencia de la absorción intestinal de las inmunoglobulinas del recién nacido. (Moore, 2005).

Además, a las madres tras el parto les ocurre un fenómeno parecido con la concentración de anticuerpos en el calostro. Debemos pensar que los anticuerpos del calostro, la madre se los "dona" al cordero de sus propios anticuerpos. Por ello, si el cordero no mama tras el parto por alguna causa (nacido muerto, poca vitalidad, etc.) o no ordeñamos nosotros el calostro, estos anticuerpos se irán reabsorbiendo de nuevo a la madre. En la gráfica 2 podemos ver la dinámica de la reabsorción de los anticuerpos calostrales por parte de las 17 ovejas muestreadas desde el parto hasta las 24 primeras horas postparto en un estudio del Institute D'Elevage francés.



Gráfica 2: Dinámica de la reabsorción de los anticuerpos del calostro de 17 ovejas. (Institute D'Elevage, 2010).

Por ello, en la "C" del cuándo, habrá en realidad 2 apartados: la rapidez en encalostrar al cordero (toma del primer calostro) y en ordeñar el calostro (ya sea amamantado por la cría u ordeño por nuestra parte).

La última "C" a tener en cuenta es la **CONTAMINACIÓN: la presencia de bacterias en el calostro, ya sea por falta de higiene o por un mal manejo del mismo, impacta claramente en su calidad y en la absorción de los anticuerpos**. Si suministramos a la cría un calostro con alta concentración bacteriana, tendremos, por un lado, un potencial riesgo debido a la presencia de patógenos y, por otro, una reducción de la absorción de anticuerpos (al unirse a las bacterias y no poder ser absorbidos por el cordero). Debemos tratar el calostro como el producto "vivo" que es, maximizando la higiene desde su recogida hasta su administración (incluyendo todos los

envases que empleemos para almacenarlo: cubos, botellas, biberones, etc.), y refrigerándolo rápidamente tras su ordeño, cuando no se vaya a usar de inmediato, para evitar que las bacterias presentes se multipliquen (igual que nos pasaría con el tanque de leche si no lo tuviéramos encendido tras el ordeño).

3-Valoración del encalostrado de los corderos:

Por último, podemos valorar en cada paridera el resultado global de las 4 C´s del calostro, tomando una muestra de suero de los corderos de entre 2 y 4 días de vida, para **cuantificar de forma indirecta la presencia de anticuerpos en el suero mediante refractometría** (usando un refractómetro clínico o de Brix). Si los corderos tienen unos valores por encima de los 5,5gr/dl o 8,3°brix se considera que están bien encalostrados. Al ser una medida indirecta, lo ideal es valorar una muestra de corderos de la paridera y, para "aprobar el examen del encalostrado", **el 80% de los corderos muestreados deberían superar los valores anteriormente citados.**

En conclusión, este apasionante mundo del calostro y el encalostrado se debe trabajar en cada ganadería, analizando la calidad de los calostros de las ovejas al parto para conocer el punto de partida donde se encuentra la explotación (evitando el síndrome de la ceguera). En función de los resultados obtenidos, instauraremos las medidas necesarias que nos permitan mejorar el resultado del encalostrado, trabajando en áreas como el manejo en la recogida y conservación del calostro, la salud de la ubre, el estrés por calor de las ovejas gestantes o la alimentación preparto. Además, es esencial instaurar un **completo plan vacunal de las madres en preparto para enriquecer el calostro y mejorar su composición en anticuerpos específicos frente a las patologías neonatales que afectan a los corderos en sus primeros meses de vida (diarreas y neumonías**).

En el próximo número de Consorcio Manchego presentaremos los resultados obtenidos en un estudio a nivel nacional sobre calidad del calostro y encalostrado, tanto en explotaciones de ovino de leche como de carne de distintas razas, en el cual han participado 9 explotaciones de ganado ovino manchego pertenecientes a AGRAMA.

Jorge Gutiérrez,
José Luis Blasco
y Laura Elvira
Equipo Técnico de Pequeños
Rumiantes MSD Animal Health

Entrevista

LAURA Y CARLOS EXPLOTACIÓN AGRARIA TITULARIDAD COMPARTIDA (PV)

San Clemente (Cuenca)

La explotación de Laura Martínez Mainez y Carlos Poves Villanueva es una mezcla perfecta entre tradición e innovación. Siendo la 3ª generación de la familia que se dedica al ganado ovino manchego, Carlos empezó con 13 años a trabajar de pleno en la ganadería y continuó la explotación familiar junto a sus hermanos. En el año 2011 se estableció individualmente y unos años más tarde su mujer, Laura, se incorporó a la ganadería. Desde ese momento han dedicado todo su esfuerzo a mejorar la explotación, tanto genéticamente como en mecanización de las instalaciones.

Desde que en el año 2002 entraran en AGRAMA en la explotación en la que trabajaba con sus hermanos, la mejora del rebaño no tardó en hacerse notar. Gracias a la selección genética, pasaron de los 120 litros/oveja y año con los que empezaron en la asociación a 200 litros en unos tres años. Actualmente, la ganadería tiene un nivel productivo muy alto, alcanzando los 320 litros de leche por oveja y año durante el pasado 2019. Esto también les ha permitido ganar varios premios en los concursos de Producción de Leche realizados en anteriores ediciones del Concurso Nacional de Ganado Ovino Manchego de EXPOVICAMAN. Para ellos, todo se debe al trabajo diario que realizan, apoyándose tanto en la genética como en la alimentación y la sanidad de los animales y analizando los datos disponibles gracias al programa OviNet. Para ellos, estos factores son imprescindibles para asegurar la buena evolución de la ganadería.

¿Con qué censo están trabajando?

Cuando me establecí por mi cuenta en el 2011, empecé con 340 animales. Estaba solo trabajando en la explotación, lo que era inviable, así que empecé a incrementar el censo. Compramos unos 240 animales de una ganadería de AGRAMA en el año 2012 y pude contratar a un trabajador, y al año aproximadamente entró otro más. Así estuvimos hasta el año 2015 que empezó mi mujer en la explotación y nos trasladamos a estas instalaciones nuevas. Nos dimos cuenta de que tampoco estábamos bien dimensionados, así que compramos otro lote de unos 300 animales también de una ganadería de AGRAMA, hicimos otra nave e incorporamos otro trabajador más, de modo que ahora tenemos 3 trabajadores además de mi mujer y yo. Hemos ido condicionando siempre las inversiones y la mano de obra al crecimiento de la explotación, de forma que actualmente hay aproximadamente 1250 madres, y unas 400 corderas de reposición. Tenemos como objetivo llegar a las 1500-1600 madres más la reposición, contratar a otra persona más y ahí ya "plantarnos". De esa manera, cubrimos mejor el trabajo cuando está uno de los trabajadores de descanso. Hasta el momento es Laura la que cubre el puesto de la persona que libra y esto la obliga a hacer esas tareas y dejar un poco de lado la gestión administrativa de la explotación, que es un trabajo fundamental. Hoy en día es necesario ser más "ganadero de cartera" y menos "de garrote".

Hace 5 años cambiaron la titularidad de la explotación a titularidad compartida. Laura ¿Por qué decidió empezar en el sector?

Siempre me han gustado mucho los animales, pero pensaba que no iba a poder desempeñar este trabajo. Tampoco ayudaba mucho la idea que todavía existe

Laura Martínez y Carlos Poves, con su hija Claudia, en su explotación.

de que es un trabajo para hombres, pero te adaptas y aprendes. Antes se tenía esa mentalidad por el esfuerzo físico que requerían los animales, pero hoy en día es el que tú quieras hacer, porque gracias a la mecanización puedes realizar todo tipo de tareas sin apenas esfuerzo. Una mujer puede trabajar en una ganadería de la misma forma que lo hace un hombre. Cuando Carlos se va a las ferias me quedo yo sola al frente de la ganadería, incluso en época de parideras. Me apoyo mucho en los trabajadores que tenemos, pero el día a día continúa.

Siempre he estado trabajando, llevaba 17 años en una empresa, pero me platee que ganaría más a nivel personal si trabajábamos juntos, así que fuimos adelante con ello y estamos muy contentos. Hemos ido creciendo desde ese momento, despacio, pero seguros, haciendo inversiones según hemos ido pudiendo, pero sin parar de mejorar la explotación. Siempre pensamos antes en nuestros animales que en "caprichos" que podamos tener, lo primero para nosotros es la explotación y todo lo que sea beneficioso para nuestro negocio.

¿Cómo se organiza el trabajo en la explotación?

Hacemos 5 parideras al año, con cubriciones cada 45 días. La alimentación la llevamos por lotes: alta, media y baja; también se hace un lote de preparto, de 25 a 30 días antes, y a cada lote se le suministra una ración. Tenemos algunas tierras arrendadas y sembramos para forraje para la ganadería. Cuando el campo está bien y se puede aprovechar sacamos al lote de vacío.

Para hacer el desvieje de animales, nos fijamos en la edad, en la producción de leche o si tiene problemas para cubrirse, si falla en 2 cubriciones seguidas solemos quitarlas. Pero en lo que más hincapié hacemos es en la calificación mamaria. Tenemos clarísimo que es un factor muy importante. Cuando compramos machos en Subasta nos fijamos mucho en los datos de los progenitores en ese aspecto, porque hemos tenido animales con muy mala ordeñabilidad y pierden muchísima eficacia en el ordeño. Suelen ser animales muy productivos pero que te hacen perder mucho tiempo, y el tiempo también vale.

Llevamos muy a rajatabla el tema de los descansos y vacaciones del personal. En nuestra ganadería intentamos que el trabajo diario sea lo más cómodo y eficiente posible, apoyándonos en la maquinaria. Tenemos cortapezuñas, encamadora, cintas de alimentación en todas las naves, carro mezclador…Trabajamos con unos horarios que se respetan, rotando los trabajadores para que todos tengan sus descansos. De esta manera, la gente está contenta, trabaja a gusto y no se van en cuanto pueden.

Como próximas inversiones, tenemos el objetivo de instalar medidores electrónicos en la sala de ordeño. También tenemos pensado instalar una nodriza, para criar algún lote de la reposición. Todo cuesta mucho trabajo, hay que hacer las cosas posos a poco, pero nunca parar de mejorar la explotación.

¿Cómo han vivido en su explotación la situación generada por el estado de alarma debido al COVID-19? ¿Han tenido problemas a la hora de vender la leche-corderos?

Administrativamente, lo tenemos todo al día. Nuestra hija mayor nos ha ayudado también en lo que respecta a todas las gestiones que hay que hacer telemáticamente, que cada vez son más. Hemos estado al día en lo referente a la gestión informática de la ganadería, de lo contrario este trimestre hubiera sido terrible. Al final las nuevas tecnologías actúan de criba, el que no se suba al tren está perdido. Hay que ir con los tiempos y no dejar de evolucionar.

Respecto a las ventas, tuvimos suerte y nos pilló la parte más dura del confinamiento sin corderos, pero en la paridera de mayo nos llegaron a ofrecer 10 € por cada uno. Ahora ya se han ido recuperando los precios. Las primeras semanas del estado de alarma tuvimos mucho miedo por la incertidumbre que había con todo. Pensábamos en la posibilidad de que no nos recogieran la leche y cómo podríamos soportarlo, porque la leche es nuestro sustento, pero la quesería con la que trabajamos no ha tenido problemas de venta, por lo que todo siguió con normalidad. Fueron unos días de mucha inquietud, sin saber si nos pararían al ir a trabajar, si llegarían los piensos, si alguno de nosotros o de nuestros trabajadores caería enfermo, … pero hemos sido afortunados y no hemos tenido problemas.

Con su experiencia en el sector ¿Volverían a dedicarse al ganado ovino?

Sin duda. Hay días mejores que otros, en ocasiones cometemos fallos que nos cuestan grandes disgustos, pero en general estamos muy satisfechos con nuestro negocio.

El problema de este trabajo es que es imposible desconectar y tener unos horarios establecidos. Te vas un día, pero estás pendiente del teléfono, porque hay determinadas llamadas que no puedes dejar de atender.

Además, se necesita mucha inversión. Ahora mismo es muy difícil que alguien que no parta de una base de animales e instalaciones se inicie en este negocio.

Creemos que el sector ovino debe seguir adelante, porque el sector primario no puede caer…Si caemos los ganaderos o los agricultores ¿de qué vive el país? Lo que no sabemos es la evolución que van a tener los precios de venta, pero seguir debe seguir adelante.

¿Tienen continuidad en la familia?

Ahora mismo no sabemos a qué se dedicarán nuestras hijas, son todavía muy jóvenes. La mayor, es la que más claro parece tener ahora mismo que no quiere dedicarse a esto, en cambio a la pequeña le encanta, pero es muy pronto para saberlo. Con este tema tenemos sentimientos encontrados. Por un lado, pensamos que, si alguna quisiera continuar, la apoyaríamos al 100%, pero por otro preferimos cesar la actividad llegado el momento, pensando en ellas y en el sacrificio que supone, y en nosotros, porque si continúan no te jubilas nunca, sigues siempre echando una mano y también queremos tener nuestros años de descanso.

Si todo va bien, aún nos quedan muchos años al frente de la explotación, por lo que de momento no nos condiciona el saber si tendremos relevo generacional en nuestra evolución como explotación.

PATOLOGÍAS REPRODUCTIVAS EN PEQUEÑOS RUMIANTES

La reproducción es el parámetro esencial de mejora genética, gestión y planificación en los rebaños de pequeños rumiantes. Los problemas reproductivos tienen una gran importancia, afectando considerablemente a los niveles productivos y económicos de la explotación, además del carácter zoonótico (transmisión al hombre) de algunas de las patologías causantes de dichos problemas, por tanto, deben reconocerse precozmente y establecer las estrategias de control adecuadas. La confirmación de la causa etiológica del fallo reproductivo es complicada, puesto que pueden influir diversos factores, por ello es esencial realizar una correcta y detallada recopilación de datos que orientará el diagnóstico. Se deben recoger los siguientes aspectos:

- **Momento del fallo reproductivo:** puede producirse en la cubrición (incapacidad para la fecundación de la hembra por una mala condición corporal, edad temprana o fallo en la sincronización de celos, o problemas del macho, como incapacidad para la monta por cojeras, enfermedad o mala calidad seminal debido a inflamación testicular o estados febriles), en un momento temprano de la gestación (en raras ocasiones, generalmente por causas no infecciosas) o en forma de abortos, siendo el signo clínico más frecuente en caso de agentes infecciosos.
- **Estado de la madre:** presencia o no de signos clínicos.
- **Estado del feto:** aspecto y lesiones en el feto que pueden orientar el diagnóstico.

Toma de muestras y técnicas diagnósticas

La **placenta y tejidos fetales** son muestras idóneas para su análisis, pues habitualmente los agentes infecciosos se encuentran en ellos.

Los **hisopos vaginales** de hembras abortadas son útiles si son tomados durante un máximo de 72 horas posteriores al proceso abortivo, perdiendo eficacia después de ese periodo.

En cuanto a las técnicas que permitirán determinar el agente causante del fallo reproductivo, la **PCR** se perfila como la de mayor sensibilidad para confirmar la presencia/ausencia de un agente infeccioso.

Mediante **cultivo microbiológico** es posible aislar algunos agentes, como Salmonella spp., pero otros patógenos, como *Chlamydia abortus*, requieren condiciones especiales de cultivo.

Las **técnicas serológicas** (muestras de suero sanguíneo de animales afectados) permiten valorar la respuesta inmunológica frente a un agente infeccioso, sin embargo, puede llevar a errores de interpretación, pues una seropositividad puede indicar tanto contacto previo con el agente infeccioso como presencia de anticuerpos vacunales.

En explotaciones lecheras, una **muestra de tanque** puede confirmar la presencia, mediante qPCR, de agentes que causan fallos reproductivos en el rebaño y se excretan a través de la leche.

Diagnóstico diferencial

Las causas etiológicas de los fallos reproductivos se diferencian en dos grandes grupos:

Causas no infecciosas

- **Intoxicación** por plantas con acción estrogénica (infertilidad, abortos, prolapsos vaginales, metritis) o acción teratogénica (abortos y malfor-

maciones fetales); **micotoxinas** con acción estrogénica u **otros tóxicos** (nitratos, cloruro sódico).

- **Fallos nutricionales:** deficiencia o exceso de alimento, condición corporal elevada (problemas en la cubrición o toxemia de gestación).
- **Situaciones de estrés o traumatismos**.

Causas infecciosas

Chlamydia abortus

Momento de aparición: Último tercio de gestación.
Estado de la madre: Sin signos clínicos.
Excreción del agente: Infección latente que se reactiva durante la gestación. Se elimina a través de la leche.
Lesiones: Fetos frescos, mortinatos y nacidos débiles. Necrosis en cotiledones.

Brucella spp. (B. mellitensis, B. abortus, B. ovis)

Momento de aparición: Segunda mitad de gestación.
Estado de la madre: Sin signos clínicos. En sementales: orquitis, infertilidad.
Excreción del agente: Infección latente, siendo infectante durante estro y parto. Se elimina a través de la leche.
Lesiones: Aumento de la mortalidad perinatal. Placentitis necrótica. En los machos, orquitis necrótica.

Coxiella burnetii

Momento de aparición: Final de gestación.
Estado de la madre: Sin signos clínicos.
Excreción del agente: Infección latente. Alta resistencia en el medio ambiente (incluso meses). Se elimina a través de la leche.
Lesiones: Fetos frescos, mortinatos y nacidos débiles. Necrosis en cotiledones.

Salmonella spp. (S. entérica abortusovis y S. typhimurium)

Momento de aparición: Principalmente en las últimas 4-6 semanas de gestación.
Estado de la madre: Fiebre, metritis.
Excreción del agente: Excreción en leche poco frecuente.
Lesiones: Placentitis purulenta. Focos necróticos en tejidos fetales.

Campylobacter spp. (C. fetus, C. jejuni, C. coli)

Momento de aparición: Final de gestación.
Estado de la madre: Sin signos clínicos.
Excreción del agente: La hembra puede eliminar la bacteria por heces.
Lesiones: Placentitis necrótica. Necrosis hepática en el feto.

Listeria spp. (L. monocytogenes y L. ivanovii)

Momento de aparición: Cualquier fase de la gestación.
Estado de la madre: Signos nerviosos y abortos asociados al consumo de ensilado contaminado.
Excreción del agente: Eliminación intermitente de Listeria en leche.
Lesiones: Autolisis del feto, encefalitis fetal.

Border disease

Momento de aparición: Cualquier fase de la gestación.
Estado de la madre: Sin signos clínicos.
Excreción del agente: Presencia de animales virémicos (persistentemente infectados (PIs), animales que nacen infectados y tienen esa condición toda su vida) que excretan constantemente virus.
Lesiones: Infertilidad, fetos inmaduros con malformaciones y temblores. Nacimiento de individuos PIs.

Toxoplasma gondii

Momento de aparición: Cualquier fase de la gestación.
Estado de la madre: Sin signos clínicos.
Excreción del agente: Nacimiento de animales con toxoplasmosis congénita.
Lesiones: Infertilidad, fetos momificados o nacidos débiles. Placentitis necrótica sin lesiones en zonas intercotiledoneas.

Estos agentes infecciosos son los más frecuentemente implicados en los fallos reproductivos de pequeños rumiantes. En ocasiones pueden estar implicados dos o más agentes, por lo que se debe evaluar la implicación de cada uno para tomar las medidas correctoras y preventivas oportunas. Para ello, la realización de una correcta anamnesis y toma de muestras es de vital importancia.

Fuentes consultadas:
Cristina Baselga, Oihane Alzuguren, Gema Chacón (2020). "Diagnóstico de problemas reproductivos en pequeños rumiantes". Ruminews.
García Bocanegra, Zafra Leva (2019). "Enfermedades Infectocontagiosas en Rumiantes: Manuales Clínicos de Veterinaria". Elsevier.
J. Barandika, A.L. García Pérez (2003). "Patología reproductiva del ganado ovino latxo". Sustrai: Revista Agropesquera.

Noticias Breves

• **Celebrada con éxito la I Subasta de Sementales Virtual On-Line.** El pasado miércoles 27 de mayo, casi a las 23:30 horas, daba por **concluida la I Subasta Virtual On-Line** de Sementales de **Raza Ovina Manchega** que celebraba la Asociación Nacional de Criadores de Ganado Ovino Selecto de Raza Manchega (AGRAMA). Desde el martes, 26 de mayo, a las 9 horas, todos los sementales que formaban parte de la oferta estuvieron disponibles a través de la plataforma diseñada por AGRAMA para la venta en subasta virtual on-line, a través de la nueva web de la Asociación www.agrama.es. En la misma, y tal y como se venía realizando en las subastas presenciales, se puso a disposición de los participantes, un listado de animales con sus características genéticas y genealógicas más reseñables, así como una fotografía del animal ampliable, edad y Grupo de Riesgo (en relación con la resistencia a EETs), ganadería de cría o procedencia, municipio y provincia, así como el precio de salida. La **oferta ON-LINE** estuvo formada por **73 sementales**, con un **precio medio de salida de 374 €**, procedentes **de 21 ganaderías**. A pesar de que desde la organización se auguraba un buen resultado, nada podía hacer presagiar el **gran éxito de participación**, la cual se saldó con la **adjudicación del 100% de los sementales ofertados**. De los 62 ganaderos que se registraron en la plataforma para la Subasta On-Line (lo que podría equiparase a las tradicionales tarjetas de puja de las subastas presenciales), finalmente fueron 28 las explotaciones que consiguieron adquirir alguno de estos sementales. Se realizaron **más de 400 pujas a través la plataforma**, lo que, a pesar de la distancia, hizo recordar los emocionantes momentos que se viven en las subastas presenciales con la adjudicación de aquellos sementales más demandados. El **precio medio de venta** alcanzó los **644,38 €**, destacando el semental **ZG191151** (Rozalén Mancheño, S.A.T), que fue **adjudicado por 1.650 €**, el precio más alto de esta subasta, a la ganadería de Romegil, C.B. Otros sementales, como el JD19602 (1.290 €), CH19514 (1.060 €) y SL192410 (1.050 €), también superaron la barrera de los mil euros. Además de los sementales que participaron en la I Subasta Virtual On-Line, **otros 22 sementales** fueron adjudicados mediante el sistema que tradicionalmente AGRAMA denomina "adjudicación en finca", previo a la subasta pública, para atender la demanda de cercanía y la dificultad para participar en la Subasta, que benefició a 14 ganaderos, con un **precio medio de venta de 591 €.** Desde AGRAMA queremos agradecer a todos los participantes la excelente acogida con la que se desarrolló esta I Subasta Virtual On-Line, organizada con el objetivo de continuar con la difusión de la mejora genética entre las explotaciones de ovino manchego, a pesar de la situación de alarma sanitaria debida al COVID-19 que impedía la realización de este tipo de eventos de forma presencial. De igual manera, se espera que la **II Subasta Virtual On-Line**, organizada para los **días 7 y 8 de julio**, cuente con similar acogida.

• **INTEROVIC lanza la campaña 'Más cerca es mejor'.** En plena crisis sanitaria y tras los efectos devastadores que el COVID-19 ha supuesto para el sector ovino y caprino español, INTEROVIC ha puesto en marcha su proyecto "Más cerca es mejor" cuyo objetivo es fomentar el conocimiento y el consumo de la carne de lechal, cordero y cabrito de origen nacional en un momento en el que el sector lo necesita más que nunca. El cierre de la hostelería, donde se comercializaba más del 50% del total de la producción, y el freno de las exportaciones, supuso un duro golpe para la carne de ovino y caprino, siendo uno de los sectores más afectados desde que se decretó el estado de alarma. La campaña estará activa durante los meses de verano y se centra en el punto de venta. Coincide con el Día del Cordero, que por tercer año consecutivo se celebra el 23 de junio. Durante las próximas semanas, la interprofesional llevará a cabo una serie de acciones promocionales con el fin de concienciar sobre la importancia de fijarse en el origen de los productos a la hora de la compra. Por una parte, el consumidor podrá identificar que producto es de origen nacional a través de casi tres millones de adhesivos que se han implementado en las bandejas de los comercios. Además, Francis Paniego, Macarena de Castro y María José Martínez, tres reconocidos chefs españoles, apoyarán la acción cocinando en sus redes sociales y concienciando a sus seguidores sobre la importancia de escoger productos de origen nacional a la hora de la compra. La imagen del proyecto la acompañan dos ilustraciones creadas por la artista Sara Belles, que ayudan a transmitir la importancia de nuestros campos.

• **El GO REPROVI inicia los trabajos relativos a dos de sus objetivos: "Mejora de la calidad microbiológica de la dosis seminal" e "Implantación de diluyentes para incrementar la vida útil de la dosis seminal".** El Proyecto Innovador GO REPROVI: "Implantación de soluciones reproductivas para incrementar la sostenibilidad económica de las explotaciones de ovino lechero", formado por las entidades OVIGEN, ASSAFE, CONFELAC, AGRAMA, GENOVIS e IMASDE AGROALIMENTARIA y beneficiario de las ayudas a la ejecución de proyectos de innovación de interés general por grupos operativos de la Asociación Europea para la Innovación en materia de productividad y sostenibilidad agrícolas (AEI-AGRI), en el marco del Programa Nacional de Desarrollo Rural 2014-2020; ha iniciado actividades relacionadas con dos de sus objetivos: la mejora de la calidad microbiológica y la implantación de diluyentes para incrementar la vida útil de la dosis seminal. Los trabajos se desarrollarán en colaboración con la Universidad de Murcia (UMU), el Centro de Selección y Reproducción Animal de Valdepeñas (CERSYRA-IRIAF) y el Instituto Nacional de Investigación y Tecnología Agraria Y Alimentaria (INIA).

• **Castilla-La Mancha abonará 3,2 millones de euros en ayudas para el sector ovino y caprino.** Tras la reunión de la Comisión Sectorial de Agricultura y Desarrollo Rural que, como punto principal del orden del día, llevaba la territorialización de las subvenciones estatales a las explotaciones ovinas y caprinas con dificultades de comercialización de corderos y cabritos, el consejero de Agricultura, Agua y Desarrollo Rural, Francisco Martínez Arroyo, declaró que a la región le han correspondido, según su censo ganadero, un total de 1.583.641 euros, casi el 16 % del total de los 10 millones de ayudas nacionales. Aportación que desde Castilla-La Mancha se ha complementado con 1,6 millones de euros más de ayudas públicas para llegar a los 3.600 beneficiarios, suponiendo 12 euros por animal, con un tope de 100 animales subvencionables. La tramitación de esta ayuda se hace conjuntamente con la declaración de la PAC, cuyo plazo de solicitud finalizó el pasado 15 de junio, y va aparejada a la ayuda asociada para el ovino y caprino que está incluida en el paquete de la solicitud unificada cada campaña, por lo que no ha sido necesaria que realizar ninguna gestión especial. A estas ayudas se une el adelanto en cinco meses de las ayudas de bienestar animal a 738 ganaderos de ovino y caprino en extensivo, por importe de cerca de 2,2 millones de euros, con el objetivo de aportar liquidez a este sector, muy afectado desde el primer momento por la crisis sanitaria con el cierre del canal Horeca.

• **El censo ovino en la provincia de Cuenca crece en el último año.** El censo ovino de la provincia de Cuenca ha crecido un 6,58 % en 2019 hasta aproximarse a los 400.000 animales; concretamente, 393.490, según se refleja en los datos definitivos de las Encuestas Ganaderas del pasado ejercicio 2019 del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación (MAGRAMA) publicado recientemente, lo que contrasta con la tendencia de nuestro país y Castilla-La Mancha en ese periodo. De hecho, Cuenca en la única provincia de nuestra comunidad autónoma que ha visto aumentar su cabaña ovina. Al cierre de 2019, la provincia de Cuenca dispone de 24.293 ovejas más que en 2018. El informe ministerial cifra en 15.478.615 cabezas el censo ovino de nuestro país, con 373.910 ovejas menos que el ejercicio anterior, lo que supone un descenso del 2,36 %, caída que en el caso de Castilla-La Mancha se estima en 42.065 (1,77% menos). El mayor descenso de la cabaña ovina se ha registrado en la provincia de Albacete, con una reducción de 32.020 animales (6,70 %). Le siguen Ciudad Real, con un descenso de 15.678 (1,79%); Toledo, 14.120 menos (3,03%); y Guadalajara, con una caída de 4.540 (2,35%). No obstante, es Ciudad Real la provincia con mayor cabaña ovina, que se eleva a 859.838 cabezas, y le siguen Toledo, con 452.026; Albacete, con 446.084; Cuenca, con 393.490; y Guadalajara, con 188.909.

CERROAL
CERRAJERIA ROMICA ALBACETE, S.L.

FABRICACION Y MONTAJE DE INSTALACIONES GANADERAS

CINTAS DE ALIMENTACION
AUTOBLOCANTES Y ENTRADA LIBRE
COMEDEROS PARA PIENSO UNIFEED
CEBADEROS PARA CORDEROS
AMARRES DE ORDEÑO
MANGAS DE VACUNACION
BEBEDEROS, JAULAS PARIDERAS,
VALLAS TELERAS, ETC...

Poligono Romica, Avda, A, parcela 50 Naves 10-11 - Apdo. Correos 5420 – ALBACETE
TEL: 967 254174 /967 523550 - FAX: 967 254183 E-mail: cerrajeriaromica@telefonica.net
www.cerrajeriaromica.com

SUBASTA VIRTUAL DE SEMENTALES

En cumplimiento de los requerimientos preventivos establecidos debido al COVID-19

Raza Ovina Manchega

7 y 8 de JULIO DE 2020

ON LINE: www.agrama.es

Apertura: Martes, 7 de Julio a las 20:00 HORAS

Cierre: Miércoles, 8 de Julio a las 22:00 HORAS