



# Consorcio Manchego

Núm. 40 • 4º Trimestre de 2015

**LAS RENOVABLES  
COMO MODELO DE  
GESTIÓN ENERGÉTICA  
SOSTENIBLE PARA LA  
GANADERÍA**

**BACTERIAS  
LÁCTICAS EN  
OVINO DE LECHE**





**Edita:**

Consortio Manchego.  
e-mail redacción: revista@agrama.org

**Sede Social:**

Avda. Gregorio Arcos, 19  
02005 Albacete  
Tfno.: 967-217436  
Fax: 967-248334  
e-mail: agrama@agrama.org

**Consejo de Dirección:**

**AGRAMA:**

Antonio Martínez Flores (Presidente)  
Roberto Gallego Soria (Secretario)

**Fundación C.R.I.G.P. Cordero Manchego:**

Leovigildo Blázquez Merino (Vocal)  
Francisco José Alfaro Ponce (Vocal)

**Fundación C.R.D.O. Queso Manchego:**

Ignacio Barco Camarena (Vocal)  
Santiago Altares López (Vocal)

**Subdirección y Coordinación:**

Mariola Calatayud Richart (AGRAMA)

**Colaboraciones:**

Centro de Estudios de Castilla-La Mancha  
(CECLM). Universidad de CLM  
www.uclm.es/ceclm

**Portada:**

Fundación C.R.D.O. Queso Manchego

**Impresión y maquetación:**

ASC Reproducciones Gráficas

**Depósito Legal:**

AB-682/2005

# Sumario

**AYER Y HOY ..... Pág. 5**

Un estudio de la Ganadería en España con casi un siglo de historia, expone algunas características de la raza Manchega, así como detalles de producción y su valor económico.



**BACTERIAS LÁCTICAS EN OVINO DE LECHE..... Pág. 7**

Se resalta la importancia de algunos microorganismos en los mecanismos de defensa naturales y en el desarrollo de la inmunidad, para favorecer una mayor resistencia a enfermedades.

**ENTREVISTA: D. ANTONIO SANTOLAYA HEREDERO ..... Pág. 10**

Copropietario de Torre Cervatos S.L., de Argés (Toledo), nos evoca a los aspectos que deben tener en cuenta los ganaderos de razas autóctonas, y en especial, la raza ovina manchega, y las expectativas de futuro.



**LAS RENOVABLES COMO MODELO DE GESTIÓN ENERGÉTICA SOSTENIBLE PARA LA GANADERÍA ..... Pág. 12**

Es un planteamiento económico para un modelo de ganadero que tiene como su mejor aliado, el sol. Asimismo, presenta otras alternativas para poder gestionar este tipo de energía.

**EDITORIAL ..... Pág. 3**

**NOTICIAS BREVES ..... Pág. 14**



# Editorial

**H**ace unos días leía que el Presidente de la Junta de Comunidades de Castilla La Mancha, D. Emiliano García-Page, anunció que la Comisión Europea había aprobado el Plan de Desarrollo Rural Regional (PDR), con un montante económico de aproximadamente 1.500 millones de euros para los próximos ocho años (1.148 millones de euros del Fondo Europeo Agrícola de Desarrollo Rural; 100,8 millones del Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente y 238,2 millones de la Consejería de Agricultura, Medio Ambiente y Desarrollo Rural de Castilla La Mancha).

Por lo que he podido ver, son muchas las Medidas que contiene dirigidas, fundamentalmente, a la modernización de explotaciones agrarias, a la transformación y comercialización de productos agroalimentarios, a la instalación de jóvenes agricultores que garanticen el relevo generacional, a la agricultura ecológica, etc. Un programa ambicioso y nada despreciable desde el punto de vista económico, del que seguro nos beneficiaremos muchos profesionales del sector como dijo el propio Consejero, D. Francisco Martínez Arroyo, al reivindicar que “la prioridad van a ser los que viven de la actividad agraria” que somos los que nos la estamos jugando.

No lo he analizado en profundidad pero, en lo que a ganadería se refiere, he echado de menos algunas cosas. No podemos negar que el Programa incluye líneas de ayudas importantes, ya reconocidas en el anterior Ejercicio 2007-2014, para la Conservación de Razas Autóctonas en Peligro de Extinción o el Fomento del Pastoreo en sistemas de producción ganadera extensiva; otras que se han modificado y restringido como las ayudas a la participación en Regímenes de Calidad de Productos agrícolas y alimenticios, aunque solo está previsto para aquellos que participan por primera vez, pero también hay algunas que no se han incluido o han sido, al menos inicialmente, desestimadas para agilizar los trámites burocráticos de su aprobación global. Entre ellas, las propuestas que en su día realizó esta Asociación y que se refieren a los Programas de Mejora Genética de las Razas Ganaderas Autóctonas, y en especial, del Ovino Manchego, por considerarlo un Patrimonio Genético de esta Región; y el fomento de las figuras de calidad diferenciada que, en nuestro caso concreto, debemos impulsar por su buen hacer, su indudable calidad y por ser re-

ferencia del Patrimonio Gastronómico regional, con el Queso Manchego a la cabeza y, el Cordero Manchego a continuación.

¿Y en qué nos basamos para reivindicar estas dos razones, íntimamente relacionadas entre sí? Pues en lo que para nosotros no tiene discusión.

La Mejora Genética es la herramienta que nos proporciona un incremento de producción permanente y acumulable, consecuencia del desarrollo de la eficiencia “productiva” en las nuevas generaciones hasta el punto que, en los últimos cinco años (2010-2014), se ha significado un aumento en la producción de leche por oveja en la D.O.P. de 33 Litros. Evidentemente, las ganaderías que pertenecemos al Núcleo de Selección somos las que seguramente más hemos mejorado, aunque también asumimos un mayor riesgo, hacemos un mayor esfuerzo económico, técnico, etc. y difundimos la mejora conseguida por la que resultan favorecidos un buen número de ganaderos. Por ello, hoy más que nunca, se requiere la ayuda de la Administración porque, solo unos “pocos”, ni podemos mantener o continuar con los programas emprendidos, ni poner en marcha otros como la Selección Genómica.

En todo esto, debo subrayar el papel destacado que han tenido y tienen los Consejos Reguladores porque, además de asegurar el cumplimiento del Pliego de Condiciones, la certificación como Producto de Calidad Diferenciada y su promoción genérica, ejercen una acción indudable de defensa, de protección y de fomento de la Raza.

Por tanto, no puedo perder la esperanza que, al menos estas dos medidas, sean tenidas en cuenta en la modificación que tiene previsto emprender la Consejería de Agricultura, Medio Ambiente y Desarrollo Rural para el próximo año 2016. Ojala, así sea.

Para finalizar, permítanme que, en nombre de AGRAMA, les desee una Feliz Navidad y que el año que viene sea, al menos, como este y todo lo mejor que Dios quiera. Ah, y no olviden comer cordero y queso manchego estas Navidades.

**Antonio Martínez Flores**  
Presidente del Consorcio Manchego

50  
AÑOS DE HISTORIA



Cooperativa Ganadera Avicon  
Sociedad Cooperativa de Castilla-La Mancha



ALIMENTACIÓN  
**ANIMAL**

Nuestra experiencia con más de 50 años  
en el sector Agroalimentario,  
y la confianza de nuestros socios,  
**AVALAN NUESTRO TRABAJO**



TP-09.527



Management  
System  
ISO 9001:2008  
www.tuv.com  
ID: 9105072267

Cuestión  
de confianza



**OFICINAS PRINCIPALES:** Calle de Santa Lucía, 58 - 45700 Consuegra, Toledo - Tfno.: 925 480 326 - FAX: 925 481 381  
**FÁBRICA DE PIENSOS:** Teléfono de Pedidos: 925 480 284 / Fax: 925 482 166 / e-mail: info@cooperativaavicon.com  
**COMERCIAL:** Jesús Gallego Palomino. 699 938 858

[www.cooperativaavicon.com](http://www.cooperativaavicon.com)

# AYER Y HOY

Rescatamos algunos datos de la raza y sus producciones del Estudio de la Ganadería en España, que editó hace casi un siglo (1917), el Ministerio de Fomento (pasarían años hasta aparecer el de Agricultura) a través de la Dirección General de Agricultura, Minas y Montes. En esta monografía se resumen los informes de los Ingenieros de los Servicios Agronómicos provinciales.



tos interesantes de la raza. Suponemos que la denominada occidental se referiría a la actual raza Talaverana.

**La producción por lactación que se cita para la provincia de Ciudad Real** (46,4 litros) es más del doble de la recogida en la provincia de Toledo (22 litros) e indica que la aptitud de la raza no se podría considerar lechera según el concepto actual. Para entender mejor el entorno ganadero de la época y los objetivos productivos de interés comercial, mencionemos que un kilo de queso se pagaba a 2,6 pesetas, mientras el de lana a 3,47 pesetas; es decir la lana tenía mucho más valor que la leche. Bajo esta premisa es fácil entender que durante décadas se produjeran todo tipo de cruzamientos sobre la oveja Manchega para la obtención de lana y carne.

**En el caso de la provincia de Ciudad Real** se contabilizan 140.000 ovejas de raza Manchega de las cuales se diferencian las llamadas, “grandes” en el centro de la provincia y las “pequeñas” que estarían localizadas en los partidos judiciales de Almodóvar del Campo y Piedrabuena.

**En la información de la provincia de Toledo** se acompaña una tabla que insertamos con los da-

**E.—Ganado ovino.**

PARTIDOS JUDICIALES	RAZA	Cabezas censales.	Ovejas de vientre.	Corderos.	
				Hacen los seis meses.	De un año
Ciudad Real .....	Manchega.	388	9.200	6.850	544
Alcázar de San Juan .....	Id.	580	16.500	12.060	1.120
Almadén .....	Id.	510	15.860	9.100	3.140
Almagro .....	Id.	250	7.760	5.800	400
Almodóvar del Campo .....	Id.	1.011	40.700	21.160	7.389
Daimiel .....	Id.	318	9.475	7.167	420
Infantes .....	Id.	510	16.250	12.320	690
Manzanares .....	Id.	318	9.300	7.167	368
Piedrabuena .....	Id.	290	8.840	5.930	1.150
Valdepeñas .....	Id.	368	10.990	8.190	567

# DeLaval

## Salas de ordeño para ovejas



- **Serma Suministros Ganaderos, S.L.**  
(Talavera de la Reina)  
Telf. 925 869 927
- **Provydor, S.L.**  
(Villarrobledo)  
Telf. 967 144 509
- **Saiz y Galdón Servicios Ganaderos, S.L.**  
(Albacete)  
Telf. 967 523 550
- **DeLaval Equipos, S. A.**  
C/ Anabel Segura, 7  
28108 Alcobendas (Madrid)



**Ganado lanar.**

DESIGNACIÓN DE LAS MEDIDAS	RAZA MANCHEGA		RAZA OCCIDENTAL	
	Macho.	Hembra.	Macho.	Hembra.
- Alzada a la cruz (metros).....	0,75	0,71	0,70	0,63
- Alzada a la grupa (fd.) .....	0,755	0,70	0,69	0,625
- Altura del pecho (fd.) .....	0,34	0,32	0,30	0,22
- Anchura del pecho (fd.) .....	0,23	0,21	0,21	0,20
- Longitud del tronco (fd.) .....	0,87	0,77	0,70	0,62
- Longitud de la grupa (fd.) .....	0,26	0,23	0,23	0,17
- Anchura de la grupa (fd.) .....	0,25	0,21	0,22	0,18
- Perímetro torácico (fd.) .....	1,00	0,93	0,94	0,90
- Perímetro de la caña (fd.) .....	0,085	0,08	0,08	0,065
- Peso vivo (kilogramos) .....	83,00	68	66,5	49
- Peso muerto (fd.) .....	33,20	25,84	26,600	18,620
- Relación de muerto a vivo (por 100) .....	40	38	40	38
- Número de días de ord. no. ....	»	90	»	20
- Cantidad de leche en la temporada (litros) .....	»	22	»	4
- Cantidad de leche por día .....	»	0,240	»	0,200
- Cantidad de lana (kilogramos) .....	3	2,400	2,500	2
- Calidad de la lana .....	Ordinaria.	Ordinaria.	Entrefina.	Entrefina.



Mediado el siglo veinte, ya hubo reconocidos estudiosos de la raza como Alonso Muñoz que en su artículo "Selección o cruzamiento en ganado lanar manchego", argumenta en los

primeros párrafos de forma contundente "Selección, selección, selección". Habrá ocasión de comentar este trabajo más detenidamente para conocer mejor la actualidad de nuestra raza y sus producciones.

Queremos despedir esta última colaboración de 2015, a modo de Felicitación Navideña, con unos versos (315 y siguientes) de La Danza, Antiguo Auto de Navidad de Pozuelo de Calatrava (Ciudad Real), recopilado por Vallejo y Álvarez y editado con el número 178 de la Biblioteca de Autores Manchegos. Así anuncia un Ángel a los pastores el Nacimiento del Niño:

*Mirad, pastores humildes,  
que el Lucero que yo os digo  
es el Mesías soberano  
a la gente prometido.  
Viene a librar de las culpas  
a los hombres que hay cautivos,  
que sepultados están  
en el ara del abismo.  
Id a adorarle, pastores,  
que está de su amor rendido  
en los brazos de la aurora,  
solamente asistido  
de unos brutos apacibles  
que amparan su desabrigo  
con el calor del aliento.  
Salid tras mí que yo os guío.*

*Vidal Montoro. Escuela de Ingenieros Agrónomos de Ciudad Real. IREC. (CSIC-UCLM-JCCM)  
Ramón Arias. CERSYRA. Consejería de Agricultura, Medio Ambiente y Desarrollo Rural de Castilla La Mancha*

**FELIXCAN**  
ANIMAL ID

Tlf.: 967 52 01 87  
www.felixcan.com

**Lectores**



**Crotal Electrónico**



**Aplicador de bolos**

**Bolos ruminales**

Disponibles en FDX y HDX

**Bolo 75 g**



**Bolo 20 g**



**Tenaza Universal**



**Crotal Oficial Visual**

**Identificación oficial de ovino y caprino**



## BACTERIAS LÁCTICAS EN OVINO DE LECHE

Sabemos que dos ganaderías suelen responder de forma diferente ante una misma ración. La diferencia depende de la suma de todos los factores que se presentan en una explotación en ese momento: raza, salud, calidad del alojamiento o ambiental, densidad de animales y sobre todo, de nuestra capacidad para manejar, tanto de día como de noche, todas esas pequeñas variables que cambian a cada instante y que, de una en una, influyen relativamente pero, cuyo efecto conjunto si es determinante para que el resultado sea el óptimo. Las necesidades que hay que satisfacer son las de cada animal individual, por lo que mantener la uniformidad, agrupados en lotes, será fundamental para poder conseguirlo..

Sin embargo, la necesidad de producir leche o corderos a un coste cada vez más ajustado a veces nos obliga a tomar decisiones que implican riesgo, buscando producir más o a un coste menor. En el caso de la alimentación, la ración perfecta es difícil de conseguir porque depende de la genética de los animales que a veces nos permite producciones cuyas necesidades resultan difíciles de cubrir con la capacidad digestiva de estos, del conocimiento que tengamos de la explotación, e incluso, de las materias primas disponibles en ese momento. Y encima, la necesidad nos obliga a veces a usar materias primas de calidad, al menos, dudosa y en

unos niveles que se acercan a los límites de lo que consideramos seguros.

La observación de las heces de los animales junto con su comportamiento al comer proporcionan mucha información al instante sobre su salud digestiva global. Aunque hay muchas enfermedades digestivas de origen infeccioso que se podrían prevenir con bioseguridad, las más habituales las producen o se complican con microorganismos que siempre están presentes y que sólo se comportan como patógenos cuando por alimentación, manejo o mal ambiente, se reproducen hasta niveles muy por encima de lo normal: coccidios, clostridios y enterobacterias como E. coli.

Asociado a esos trastornos digestivos en los adultos apreciamos que la salud digestiva de los corderos es, en general, más inestable, y enfermedades como la coccidiosis, diarreas “mecánicas” o cuadros de colibacilosis no patógena son cada vez mas prevalentes a pesar de la quimioterapia.

Solemos asociar limpio con sano, y es indiscutible que la higiene nos ha dado herramientas para mantener a raya muchas enfermedades junto con las vacunas y los antibióticos. Sin embargo, la higiene y los antibióticos también tienen una cara peligrosa, porque trastorna la estrategia que la naturaleza tiene para combatir las infecciones y desarrollar la inmunidad.

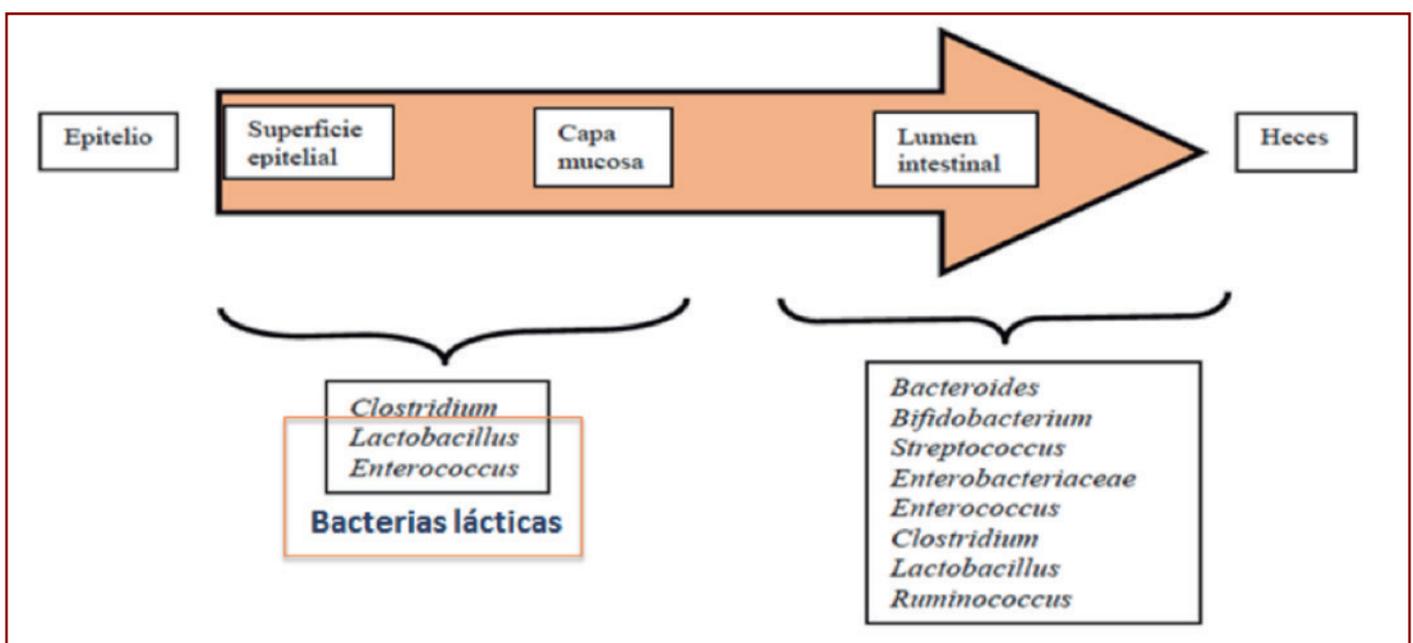


Figura 1: Distribución de la microbiota intestinal en un adulto sano (Sekirov et al; 2010)

En el útero, los corderos son prácticamente estériles, pero desde su nacimiento entran en contacto con todos los microorganismos que hay en el medio donde se encuentren. Ya en el canal del parto se contaminan con un selecto grupo de bacterias de origen fecal que, en una hembra sana, comparten una característica común: producen ácido láctico. Estas bacterias también se encuentran de manera natural en la leche materna, a la que llegan en el parto por vía entero-mamaria. Y en el sitio donde duermen todo está

contaminado de heces. Así, de manera natural las madres ponen en contacto a sus crías con este grupo de bacterias para que sean las primeras en colonizar las mucosas de sus crías, y ahora sabemos que también son necesarias para que se desarrollen con normalidad la inmunidad (natural y adquirida) y ciertos órganos como el aparato digestivo.

El aparato digestivo de madres al límite de su resistencia, el uso de antibióticos y prácticas como la pasteurización de calostro y de la leche tienen ventajas bien conocidas, pero también eliminan las bacterias que son beneficiosas.

El tubo digestivo es, con diferencia, el aparato con más concentración y abundancia de gérmenes del organismo. Todas las mucosas (aparatos respiratorio y digestivo e incluso el tracto reproductivo) están protegidas por una red defensiva diseminada de Tejido Linfoide Asociado a Mucosas (TLAM), que acumula más del 50% de las células inmunitarias del organismo. Entre sus funciones están la de mantener tolerancia frente a los microorganismos beneficiosos y luchar para controlar las poblaciones de los que no lo son, estimulando la secreción de sustancias inespecíficas, como la lisozima, y también específicas, incrementando la capacidad de células defensivas como macrófagos, etc. Los anticuerpos que protegen la superficie de las mucosas son las Inmunoglobulinas A (IgA), y su producción diaria supera el total de anticuerpos circulantes que hay en el organismo, lo que da una idea del esfuerzo metabólico que supone mantener dentro de un orden el contenido intestinal.

Las bacterias lácticas (BL) juegan un papel fundamental en la defensa del intestino y del resto de mucosas de los corderos, así como en el desarrollo de su inmunidad, mediante diversos mecanismos que varían según especies y cepas bacterianas concretas:



Figura 2: La madre transmite el estarter de microbiota a sus crías por su vagina, leche y ambiente.

## Dominar la agalaxia contagiosa es necesario en la sanidad de la ubre del ovino manchego. Con **ALGONTEX** sí es posible



Resumen de los modelos y protocolos más utilizados con éxito:

- A. **Rebaño sin presencia de casos clínicos de AC y ausencia analítica**, sostenida en el tiempo, de *M. agalactiae* en la leche colectiva.
  - **Reposición:** vacunación a los 60 y 90 días de vida y a los 120 días de la gestación.
  - **Adultas:** vacunación en el momento del secado (Si por manejo no es posible, vacunar una vez al año).
- B. **Rebaño con pocos casos clínicos de AC e intermitencia analítica** de la presencia de *M. agalactiae* en la leche colectiva.
  - **Reposición:** vacunación a los 60 y 90 días de vida y a los 120 días de la gestación.
  - **Adultas:** vacunación cada 6 meses.
- C. **Rebaño procedente de un brote ya estabilizado\* de AC**, con presencia analítica permanente de *M. agalactiae* en leche colectiva.
  - **Reposición:** vacunación a los 45, 70 y 100 días de vida y a los 120 días de la gestación.
  - **Adultas:** vacunación cada 4 meses.



Consulte a su veterinario  para su caso concreto



[www.planilovet.es](http://www.planilovet.es)

- Sus metabolitos son imprescindibles para un desarrollo correcto del intestino y del sistema inmune, como se ha demostrado, en experiencias con animales libres de gérmenes (germ-free), en los que se observa que el no tener contacto con ningún tipo de bacterias conlleva la falta de desarrollo del sistema inmune local y vellosidades intestinales más cortas. Este mecanismo también se produce con otro tipo de bacterias, como las enterobacterias, pero que a partir de cierta concentración intestinal causan inflamación, lo que no sucede con las BL. Además mejoran la protección del moco intestinal. En los adultos baja su concentración en rumen, pero siguen presentes produciendo la hidrólisis de los alimentos y algunas de ellas producen parte de las vitaminas del complejo B.
- Tienen la capacidad de fijarse a la mucosa intestinal. Los clostridios pueden hacerlo también, así como cepas de otras bacterias que presenten adherencia. Cuando las BL ocupan estos receptores, dificultan la patogenicidad de las otras.
- Producen diferentes ácidos, de los que el láctico es el más representativo pero no el único: según las cepas, también butírico (alimento energético principal de las células intestinales), propiónico (fungicida), acético, málico, etc. Estos ácidos conforman una barrera antiséptica en las mucosas frente a patógenos, al punto de encontrarse incluidas en formulaciones antisépticas de baños de pezones, y son reconocidos aditivos para la alimentación animal.
- Producen también sustancias antimicrobianas más específicas, llamadas bacteriocininas: nisina, reuterina, y un largo etc. Las BL aportan al intestino control sobre las sobrepoblaciones bacterianas con estas sustancias. En este sentido recordar que muchos de los antibióticos que conocemos proceden de cultivos puros de microorganismos que son los que los producen, como la penicilina.

Los corderos, sin intervención humana se destetarían mucho más tarde, con lo que el aporte de leche y flora sería más duradero, mientras que la ingesta de sólidos sería igual de temprana que con la lactancia en nodriza si se les ofrece.

El destete natural es mucho más lento y gradual, y por ello se incluyen lácteos en las formulaciones de piensos concentrados, normalmente hasta la 6ª semana. Estos corderos presentan un engrasamiento precoz porque mantienen con el sustrato lácteo una producción más elevada de ac. propiónico en el incipiente rumen, precursor de la glucosa y del engrasamiento corporal. Disponer de esa reserva supone una ventaja en la naturaleza, donde la densidad de nutrientes suele ser baja, y para comer hay que hacer estómago rápidamente. Que la instauración de la dieta sólida sea más gradual permite que las BL y otras se mantengan durante

más tiempo haciendo sus beneficios. El cambio de dieta es la que va provocando el desarrollo del rumen, y su microbiota se va haciendo cada vez más reductora, lo que permite un cambio más gradual en las poblaciones. El aumento de densidad sólo hace que los efectos se amplifiquen, tanto en los patógenos como en aquellos microorganismos que sólo afectan por cantidad: clostridios, enterobacterias y cocci-dios.

Y sabemos que la inmunidad está en la base de toda respuesta, a pesar de los medicamentos que pongamos. Si un animal se inmunodeprime enfermará y terminará contagiando a otros. Así, no debemos de obviar los mecanismos por los que la inmunidad se fortalece, porque una cordera criada y criada sana e inmunocompetente nos garantiza en parte un adulto sano y capaz de resistir mejor las condiciones en las que las hacemos producir

Las bacterias lácticas, como las levaduras, a día de hoy, no son la respuesta a todos los problemas, ni mucho menos, pero sí que, por la forma en que fisiológicamente se desarrolla el intestino, entendemos forman parte de la solución.

Jesús V. Díaz Cano  
Probisán



Los cambios en el manejo de la ganadería han cambiado la forma en la que las ovejas transmiten la microbiota a sus cría.

# Entrevista

## D. ANTONIO SANTOLAYA

### TORRE CERVATOS S.L.

**E**n el Término municipal de Argés, Toledo, se encuentra la ganadería Torre Cervatos S.L.. Una explotación familiar que cuenta, a pocos kilómetros de Toledo y en un entorno magnífico en el que se alterna el monte, con los cultivos cerealistas en secano, olivos, etc., y en el que uno de sus propietarios, D. Antonio Santolaya, responsable de su gestión, reconoce que no concibe la agricultura sin la ganadería. Es más, aboga por la búsqueda de alternativas agrícolas destinadas a alimentar el ganado (pastos forrajeros, etc.) que supongan, reducir los costes de alimentación y aprovechar las tierras y los medios de los que se dispone que han sido, por otra parte, garantes de la calidad de los productos de esta tierra. Son actividades perfectamente compatibles, por lo que hay que buscar la sinergia de ambas consiguiendo ser, como Empresa, más eficientes y rentables.

La entrevista transcurre entre preguntas, muchas veces convencionales, y las sugerencias e ideas que plantea que, más que buscando respuesta, entiendo que se traduce una forma de reclamar un nuevo marco de trabajo.

**Respecto al origen de su ganadería** Nos descubre que se remonta a sus abuelos, hace más de 70 años, alrededor de los años cuarenta. De ahí pasó a sus padres y ahora lo comparte junto con sus cuatro hermanos. Independientemente de que están más o menos alejados profesionalmente de esta actividad, mantienen el apego al campo lo que ha facilitado la gestión de la explotación. No obstante, siempre han mantenido como objetivo, la rentabilidad en una actividad que, per se, no lo es.

Actualmente, disponen aproximadamente de 1.750 hembras y 350 de recria, con una superficie de pastoreo de 600 hectáreas. Un buen plantel de machos que garanticen las producciones de esas nuevas generaciones, y unas instalaciones que, aunque tradicionales, se han ido mejorando durante estos años. Lo que intentamos, en palabras del Sr. Santolaya, es que se pueda trabajar en buenas condiciones aunque no podemos olvidar el coste de las inversiones.

**Al porqué ingresaron en AGRAMA en el año 1995** nos reconoce que, aunque la ganadería implica tareas con un marcado arraigo ancestral, siempre ha considerado que se tiene que plantear como cualquier modelo empresarial (seguramente marcado por su “deformación profesional”) incorporando aspectos tan básicos como los que se emplean en otros sectores. En definitiva, “pesar, medir y comparar”. Aún así, lamenta que se trata de un sector que ha sufrido, y sigue padeciendo mucho, las exigencias administrativas y la implantación de una burocracia absurda, convirtiendo a los ganaderos (y agricultores) en “presos de los papeles”, cuanto



menos, y siendo todos conscientes de la existencia de una gran dificultad para poder cumplir esas obligaciones, vengan de donde vengan.

En cuanto a AGRAMA, y como ejemplo representativo de lo que denomina “Organismos Intermedios”, ejerce una labor fundamental, no sólo en el campo de la mejora genética, sino en aspectos que le parecen más relevantes, como la Formación, la aplicación de tecnología e incluso, la investigación aplicada, etc.. Por eso ha considerado fundamental a lo largo de estos treinta años, seguir vinculado a la Asociación, aunque ha de reconocer que ha pasado por diferentes estadios en lo que se refiere a su implicación en Selección Genética. Hoy está convencido de que es el único camino, aunque “no termina de entender cómo se calcula el valor genético”.

**A la pregunta de qué aspectos considera que se deberían mejorar o incorporar** es rotundo. La Formación, pero no sólo a los pastores, ganaderos, etc., sino que es fundamental que se incorporen veterinarios y técnicos con ganas de trabajar, con conocimientos técnicos para poder investigar y que esta investigación la podamos aplicar en el campo. Es necesario innovar. Nosotros, refiriéndose a los ganaderos, no podemos saber de todo (genética, alimentación, manejo, etc.). Y además debe ser sostenible. Al hilo de esto, en esta ganadería intentamos aprovechar, sirva como ejemplo, las hojas del olivo que hasta entonces eran restos de poda, en la alimentación del ganado vacío. Y así, con otras muchas cosas.

Por otra parte, prosiguió diciendo el Sr. Santolaya, la revolución tecnológica de los últimos quince años es la ganadería, y sobre todo en ovino (manchego). Considera que hay más tecnología en la ganadería que en cualquier otra actividad empresarial (identificación con chips, cualquier suceso o actividad es recogido por un lector y la información pasa inmediatamente a un servidor que actualiza la información de la ganadería para que se pueda consultar on-line, las salas de ordeño incorporan ya tecnología punta, se trabaja con el genoma de los animales para filiación, resistencia a enfermedades, producción, etc.).

Tampoco debemos olvidar que, profesionalmente hablando, los trabajadores de la ganadería (pastores, mayores, etc.) no gozan de mucha admiración social. Además, los pastores han estado casi de forma permanente en se-

miesclavitud. Y lo más admirable de todo esto es que se trata de un trabajo muy vocacional, de profesionales a los que le gustan los animales, el campo, etc.. Por eso, prosigue el Sr. Santolaya, intento administrar el tiempo del personal como si de una industria se tratara, con sus descansos semanales y sus merecidas vacaciones. Creo que este aspecto es fundamental si queremos mantener la ganadería. Actualmente contamos con cuatro pastores y el mayoral, Luis, que lleva con nosotros veinte años.

Llegados a este punto, y aunque resultara obvio, debíamos preguntar por **el futuro de la ganadería y sus proyectos**. Lo tiene claro. Tiene futuro pero, este debe pasar por la especialización, y eso supone implicar a muchos eslabones del sector. Apuesta por la Mejora genética del ganado manchego con asesoramiento personalizado para analizar y aplicar las medidas necesarias. No todas las ganaderías somos iguales, aunque hay cosas que compartimos, posiblemente la mayoría. Hay que manejar mejor y esto se puede hacer, además de aprovechar lo que nos enseñan los veterinarios y técnicos, de lo que hacen otros ganaderos (“comparando”) de AGRAMA, etc.. A su vez, debemos ir incrementando la productividad bajo un entorno sostenible. No se trata de intensificar la manchega porque, a mi modo de entender, este animal tiene otros atributos. Para eso ya hay otras especies o razas. Nosotros tenemos que mejorar lo que ya es bueno. Yo apuesto, dice el Sr. Santolaya, por lo que denomino el “pastoreo inteligente”, y eso supone adecuar el manejo al aprovechamiento “del campo”, a cultivar alimentos para el ganado que incluso permitan comerlos “a diente”, lo que repercutiría, sin lugar a dudas, en mayor calidad del producto, e incluso que éste fuera más limpio y sano.

Sobre el **Mercado de la leche y del Cordero** insiste en la necesidad de ir “de la mano” de la Industria. Somos una parte más de la Empresa por lo que deberíamos de actuar, ambas

partes, como colaboradores. Hay dependencia, por lo que debe existir reciprocidad.

En el caso del cordero, es más difícil porque no hay diferenciación de la calidad. O bien el consumidor no aprecia esa diferencia o no está dispuesto a pagarla, o es el intermediario, la distribución, etc., a quien no le interesa. La cuestión es que el cordero se ha convertido en un subproducto de la ganadería de leche. Y el cordero lechal manchego, alimentado con leche de la madre, o incluso el pascual, goza de una calidad excepcional que siempre gusta al que lo prueba, aunque se debe reconocer la dificultad para conseguirlo en los Restaurantes, incluso de La Mancha.

Se autodenomina “enemigo del vale todo”. Lo que realmente es indicativo de la diferenciación es el precio. Por tanto, si una empresa (ganadería) produce mayor calidad, debería percibir más dinero (porque seguramente también tendrá mayores costes). Y, aunque parece que existe tal diferenciación no es suficiente (la leche se paga en función del ESU, de la bacteriología, de las células somáticas, etc.). Se debería diferenciar más el precio, bonificando más los parámetros de Calidad.

Por ir terminando, le preguntamos por la **Viabilidad o conveniencia de la creación de Cooperativas para comercializar los productos y competir con las empresas, algunas muy potentes, que existen en esta CCAA y que aglutinan las mayores producciones de productos con DOP e IGP**. A este respecto manifiesta que es partidario de la Cooperación Empresarial, independientemente de la fórmula jurídica de que se trate siempre que esté avalada por una buena gestión. Se ha de buscar los objetivos comunes, y defenderlos desde la colaboración, y no como enemigos de la Industria o al contrario. Lo que está claro es que hay dos tipos de Empresas, las que están bien gestionadas y las que no. Una Industria con éxito no puede, ni va a prescindir de sus proveedores. Eso seguro.



## TÚ DECIDES Proyecto G<sup>10</sup>

Gestión Integral para la toma de decisiones  
y optimización de las explotaciones de  
pequeños rumiantes



# Reportaje

## LAS RENOVABLES COMO MODELO DE GESTIÓN ENERGÉTICA SOSTENIBLE PARA LA GANADERÍA

Las energías renovables en España están en los primeros puestos de instalación e innovación en el desarrollo de sistemas altamente rentables, con soluciones específicas para los sectores ganadero, agrícola, industrial y doméstico. Como ejemplo nos encontramos a un ganadero Alcalaense, D. Vicente Galán propietario de una explotación de oveja manchega (Finca Vallejo) situada en la carretera de Alcázar de San Juan a Campo de Criptana. Vicente introduce su explotación en el siglo XXI mediante un nuevo modelo energético que convierte las explotaciones ganaderas en instalaciones energéticas inteligentes. Según sus propias palabras y contestando a otros ganaderos tras sus frecuentes preguntas, responde: “esto parece magia, yo no hago nada, todo funciona solo y además tengo información de la energía sobrante para utilizarla donde quiera”.

El autoconsumo de energía solar o eólica entre otras, dan pie a un control energético preciso y sobre todo, en las manos del ganadero, resulta fundamental para una gestión inteligente que ayuda a los empresarios del sector a ser eficientes y rentables en sus explotaciones. El ganadero que instala autoconsumo energético consigue pasar de un gasto descontrolado a un ahorro directo. “EL TONO HA CAMBIADO”. Con las tecnologías existentes en la actualidad, el concepto de gestión energética cambia radicalmente. Dejar la atadura de un gasto fijo hoy es posible. Una sangría periódica e inexorable con precios variables y sujeto a un mercado abusivo y sin escrúpulos. Un control energético exigente que cumpla con las normativas vigentes es hoy en día imprescindible, pues conlleva un ahorro que puede oscilar entre un 70%-90% refe-



De derecha a izquierda Vicente Galán y D.º Javier del Val (D.º. Comercial GFM)

rente al diesel, un 30%-60% de ahorro respecto al consumo eléctrico o la desconexión total de la red.

Instalar equipos que pasen por rigurosos filtros internos de las empresas instaladoras es muy importante. El establecer una relación con el cliente y su forma o necesidad de trabajar, es vital. De esta relación nace la solución energética más adecuada contra el nulo control de precios que

### Innovando para mejorar tu rentabilidad

**Sincropart 30 mg**: Esponjas vaginales. **Composición por esponja**: Acetato de flugestona 0,030 g. **Indicaciones de uso**: Inducción y sincronización del estró en la oveja en anestro fisiológico. Sincronización del celo en ovejas y corderas en estación reproductiva. **Contraindicaciones**: Animales que hayan mostrado hipersensibilidad a la flugestona. No administrar a ovejas que presenten flujos vaginales, que acaban de abortar o que estén enfermas. **Advertencias especiales**: Las ovejas deben estar sexualmente maduras y en buenas condiciones físicas. Si se utilizan en primíparas, éstas han de tener al menos 7 meses de edad y pesar como mínimo el 70 % de su futuro peso de adultas. Cuando la aplicación de las esponjas en corderas sea difícil (femen excesivamente resistente, malformaciones) no se deberá forzar la introducción del aplicador, sino que se realizará un masaje o se procederá, en caso necesario, a la rotura manual del himen. El acetato de flugestona no constituye un medio terapéutico para el tratamiento de la esterilidad. Las esponjas deben emplearse justo en el momento de la apertura del envase. Los operadores deben llevar guantes protectores cuando manejen las esponjas. Las esponjas una vez utilizadas, deben ser destruidas de forma segura (por ejemplo incineración). **Tiempo de espera**: Carne: 1 día después de la retirada de la esponja. Leche: cero días. La leche se considera segura para el consumo humano durante los 14 días de tratamiento. **Título**: CEVA Salud Animal - Carabela La Niña, 12 - 08017 Barcelona. **Reg. nº**: 1124 ESP. **MELOVINE**. Comprimido para implantación. **Composición por implante**: Meclizolina 18,000 mg. **Indicaciones de uso**: Ovejas y corderas sexualmente maduras. Aumentar la fecundidad de los animales y adelantar en algunos días y según las razas y los sistemas de producción la fecha de los partos. Cabras sexualmente maduras. Mejora de la fertilidad y la fecundidad de las cabras en periodo de anestro estacional. **Contraindicaciones**: Ninguna. **Advertencias especiales**: MELOVINE no es un método de sincronización del celo. Únicamente se pueden tratar con MELOVINE las hembras sexualmente maduras. Los índices reproductivos obtenidos en hembras tratadas con MELOVINE para avanzar la estación sexual, no son superiores a los obtenidos en estación de reproducción natural. MELOVINE no es una solución de los problemas de reproducción que aparecen asociados a procesos patológicos (abortos, mamiés), malas condiciones sanitarias, desequilibrios alimenticios o cualquier otra causa: por lo tanto, se desaconseja utilizar MELOVINE en las hembras que presentan dichos trastornos. En cabras, aplicar a hembras que por lo menos hayan tenido un parto y hayan transcurrido 5 meses desde el mismo. **Precauciones especiales para su uso en animales**: El medicamento se está. Rogar con cuidado a lo largo de las perforaciones para abrir cada una de las partes del blíster cuando sea necesario. Evitar el detarcho de los implantes. Para la implantación, utilizar únicamente agujas en buen estado. Respetar las condiciones usuales de higiene durante la implantación. **Reacciones adversas**: Ninguna. **Tiempo de espera**: Carne y leche: cero días. **Título**: CEVA Santé Animale - 10 avenue de la Ballastière - 33500 Libourne, Francia. **Reg. nº**: 1274 ESP. **PROSYL**. Solución inyectable. **Composición por ml**: Prostaglandina F2 $\alpha$  5 mg. **Especies de destino**: Vacas, Cordas, Ovejas. **Indicaciones de uso**: Ovejas: Inducción o sincronización del estró. **Contraindicaciones**: No se debe administrar a animales con alteraciones digestivas, respiratorias o circulatorias. No usar simultáneamente antiflogísticos no esteroideos pues suprimen la acción y eficacia de la PgF $2\alpha$ . No administrar por vía intravenosa. **Advertencias especiales**: Inyectar de forma aseptica dado el alto riesgo de contaminación bacteriana en el punto de inoculación. **Reacciones adversas**: A veces, sobretodo en yeguas, una elevación transitoria de la temperatura corporal, reposo, taquipnea, sudoración y salivación pueden presentarse. Estos signos pueden aparecer a los 15 minutos de la inyección y remitir sin intervención alguna ni consecuencias como máximo al cabo de una hora. **Tiempo de espera**: Carne: 2 días. Leche: 1 día. **Representante del Titular**: CEVA Salud Animal - Carabela La Niña, 12 - 08017 Barcelona. **Reg. nº**: 1079 ESP.

**NOVEDAD**  
¡Única  
Prostaglandina  
registrada en ovino!

Consulta con tu técnico

**ceva**

Ceva Salud Animal S.A. - [www.ceva.es](http://www.ceva.es) - [ceva.salud-animal@ceva.com](mailto:ceva.salud-animal@ceva.com) Carabela La Niña, 12 - 08017 Barcelona - Tel.: 902 36 72 18 - Fax: 902 19 72 41



ofrecen las energías tradicionales “red eléctrica, gas, gas-oil, etc....” La energía solar ofrece un precio cerrado, sin sorpresas y con un futuro inimaginable. El sol una fuente inagotable que, bien dirigida y controlada, nos brinda un recurso con variaciones productivas mínimas a lo largo del año, dándonos como resultado unas curvas de radiación solar muy precisas. “Un combustible Español, el SOL, donde todo queda en casa” en contra de los gastos de mantenimiento, averías, llevar tendido eléctrico que después se suele regalar “a la compañía eléctrica, etc.... Las energías renovables ofrecen equipos garantizados, como mínimo 25 años, como son los paneles fotovoltaicos, los sistemas de gestión o inversores de alta eficiencia con una larga vida útil. Contra el ruido, las emisiones contaminantes y las molestias que ocasionan las torres eléctricas, las energías renovables ofrecen calidad de vida, sin ruidos o malos olores, y no solo para el cliente sino para todo el entorno. Los clientes que optan por las energías renovables invierten también en satisfacción personal. Contra las tendencias inmovilistas de las energías tradicionales, las energías renovables ofrecen una evolución mundial de la que España no permanece inmóvil. Esta evolución pasa por unos nuevos desarrollos de productos que harán aun más rentables los sistemas ya instalados, recarga de vehículos, producción de hidrogeno, nuevos sistemas de climatización, etc. Contra la incertidumbre de cuanto voy a pagar un mes de consumo eléctrico, consecuencia directa de un mercado oligopolista (en manos de unos pocos), la energía solar ofrece un control absoluto del consumo e incluso de cada equipo de la explotación, ofreciendo lecturas muy útiles para los clientes. Estas lecturas correctamente interpretadas, ayudan a diseñar un mantenimiento preventivo, que conlleva una mayor vida útil de la maquinaria. Por ello la incorporación de energías renovables supone otra vía de ahorro. La energía solar ofrece la INDEPENDENCIA ENERGETICA. Gestiona la energía como quieras. Todo el poder en las manos del ganadero. Cualquier tipo de explotación o cualquier demanda energética se encuentran dentro de las posibilidades, domestica, comunidades de regantes, ganadería, riego solar, casas aisladas, sistemas portátiles, vertido a red, etc.... Los caminos para conseguir la excelencia energética tienen que ser claros y pactados de antemano, tanto por el cliente como por la instaladora. Esta reflexión es sin lugar a dudas la que debe ser más meditada por parte del cliente. La relación: precio-calidad- prestaciones-legalidad-garantía-mantenimiento. Tiene que dar un fruto maduro y dulce, ofreciendo una tranquilidad y sentimiento de satisfacción. El no atender bien estos conceptos puede dar lugar, como con otras inversiones, a un fruto amargo.

Se pueden distinguir principalmente los siguientes modelos de energías renovables:

1º Sistema aislado autoconsumo directo (consumo directo, bombeo solar, etc....)

- 2º Sistema aislado autoconsumo directo Hibridado (consumo directo utilizando como apoyo en caso de necesidad generador o red)
- 3º Sistema aislado de autoconsumo con acumulación (producción directa con capacidad acumulativa para un uso de 24h)
- 4º Sistema híbrido con conexión a red (consumo directo o indirecto y apoyo de red eléctrica, posibilidad de vender excedentes y/o acumulación).

Para conseguir sistemas rentables el objetivo pasa por la instalación de equipos con las últimas tecnologías. Estos equipos integrados y controlados se preparan para dominar y dirigir toda la producción eléctrica. Los controladores inteligentes incorporados son los encargados de priorizar los distintos actores que entran en escena como productores energéticos. Las primeras en ser consumidas son las renovables (solar, eólica, etc.), que alimentan las demandas de consumo dependiendo de la solución más conveniente que se adopte en la instalación, aunque también guardaría energía en acumuladores solares. La segunda en ser consumida es la guardada anteriormente en los acumuladores. En caso de carencia prolongada de luz solar- viento, etc., entra en escena un generador que aporta energía y guarda en los acumuladores, los cuales obligan a parar el generador, consiguiendo así rentabilizar aun más el gasto.

Las reflexiones a las que debemos enfrentarnos ante los nuevos retos empresariales pasan por un control del gasto. Existen demasiados factores en los que no podemos influir: precio de la leche, del queso, de los productos agrícolas. Este comprobado que a más control, más rentabilidad y esto el empresario inteligente lo sabe. Por tanto, un control energético supone un ahorro importante que de otra forma se pierde en otras manos. Que está libre de impuestos y que no computa como beneficio ya que es ahorro, con todos los trámites administrativos. Este ahorro en combustible o reducción de factura de la luz hace de las instalaciones fotovoltaicas unas de las mejores inversiones existentes en la actualidad. Contamos también con el aumento de la calidad de vida, que en sectores como el ganadero con grupos diesel es indispensable, salas de ordeño con aire acondicionado, buena iluminación, enfriadoras 24h, frigoríficos, climatización en la vivienda, riego y ACS, wi-fi, sin prisas en el ordeño, etc... Todo movido con el sol, sin aumentos ni sorpresas en facturas que lo único que suponen es un permanente estado de alquiler energético, un engranaje perfecto a disposición de los clientes, ahorrando Euros y evitando toneladas de emisiones contaminantes al planeta.

Francisco Javier del Val Santos  
Director Comercial GFM

c/ Las Cabezas 16 Villacañas-Toledo  
Telf.- 925 195 784 (Móvil- 663 87 84 71)  
fjdelval@gfm.es www.gfm.es

- **La demanda de productos lácteos en el mundo se ha duplicado en la última década, sobre todo la de leche en polvo y queso.** En 10 años, el mundo aumentó sus com-

pras de productos lácteos en un 106%, principalmente por la demanda de leche en polvo y de quesos. El comercio exterior entre países no ha hecho más que crecer.

- **El queso es uno de los alimentos más antiguos y completos para el hombre.**

Los beneficios del queso para la salud son incuestionables, siendo uno de los alimentos que más tiempo hace que se incorporaron a la dieta humana y que más sorprendentes resultan por sus propiedades nutricionales.



Su descubrimiento, seguramente casual, permitió a los hombres disponer de un alimento que podía ser conservado sin mucha dificultad y que ofrecía notables beneficios.

**La figura.** El primer mito que a todos se nos viene a la cabeza es que el queso engorda. El queso, tanto el producido con leche entera como el producido con leche baja en grasa, consumido de manera razonable, no afecta en absoluto al aumento o a la disminución del peso. Incluso el consumo de queso de leche entera puede ser mejor para la dieta que el bajo en grasa.

**El colesterol y la salud cardiovascular.** El consumo razonable de queso no incide directamente en el incremento de los índices del colesterol. El queso aporta importantes beneficios para la salud como son el ayudar a reducir la tensión arterial y reduce ligeramente el riesgo de sufrir una enfermedad cardiovascular o diabetes.

**La intolerancia a la lactosa.** A medida que el queso sufre un proceso de curación pierde de manera progresiva su concentración de lactosa y en niveles de maduración añejos van perdiendo casi la totalidad de su contenido de lactosa.

**La dentadura.** Los consumidores de queso tienen mayores niveles de PH lo que reduce sus posibilidades de sufrir caries.

**Propiedades nutricionales.** El queso está considerado como uno de los 10 mejores alimentos saludables en este aspecto de entre los alimentos proteínicos que no son carne.

Además de proteínas, el queso contiene todo tipo de vitaminas y minerales que necesitamos en nuestra dieta diaria, indispensables para nuestra salud. Entre los nutrientes y minerales más importantes destacan: el calcio, la vitamina B12, la vitamina A, el fósforo y el zinc. Por si todo esto fuera poco el queso, o mejor dicho la tirosina que contienen, nos hace más felices.

- **Las denominaciones de origen marcan tendencia en los mercados internacionales.** Las DOP (Denominación de Origen Protegida) e IGP (Indicación Geográfica Protegida) demuestran cada vez más, su aportación decisiva a la pujanza de la Marca "país" (ESPAÑA) y que, en nuestro caso, refuerza su liderazgo internacional como potencia gastronómica (Distribución y Consumo 14 2015-Vol 3. Mercasa). Así el Queso Manchego supone más del 55% de la producción acogida a DOP (según su Presidente, D. Ignacio Barco, durante 2014 las ventas ascendieron a 130 millones de euros sobre un montante total de 225 M€ que acapararon todos los quesos adscritos a algún tipo de denominación).

- **Las explotaciones tradicionales de ovino en el País Vasco, son las más sostenible.** Así lo concluye la Tesis Doctoral del Instituto Vasco de Investigación y Desarrollo Agrario (Neiker-Tecnalia) en colaboración con otras Instituciones (Universidad de Sevilla, Universidad de León e INTIA) que evalúa la sostenibilidad del sector ovino de leche en el País Vasco desde el punto de vista ambiental, económico y social, a través de una serie de indicadores (112). En este sentido, se ha puesto en evidencia el fuerte vínculo que tienen las explotaciones con el territorio destacando entre sus puntos fuertes, los medioambientales (el pastoreo como práctica positiva, una mayor autonomía en la alimentación con la consiguiente menor dependencia de recursos externos, el mantenimiento de prácticas tradicionales de gran impacto cultural, etc.), sociales (cercanía con la sociedad, canales cortos de comercialización, carácter familiar de las explotaciones que mantiene el "saber-hacer" entre generaciones) y económicos (los mejores resultados son para explotaciones que producen queso). Entre las debilidades se han identificado la necesidad de un correcto uso de los recursos naturales y evitar los impactos en términos de energía, nutrientes y gases de efecto invernadero, entre otros.

- **INLAC** Ha aprobado la nueva Extensión de Norma que contempla una aportación de 0,15 euros por cada 1.000 litros de leche para las dos primeras campañas (15 septiembre 2015 - 31 diciembre 2017), y aumentará a 0,18 euros en la tercera (1 enero - 31 de diciembre de 2018), que se distribuye de manera paritaria entre la cuota de producción y la de elaboración.

- **El precio medio de leche para D.O. Queso Manchego** se ha situado en 9,83€/hectogrado quesero, según los datos recogidos en el último informe mensual sobre los precios del sector ovino en España (año 2015) y que se eleva, en este mes de noviembre, a los 9,97€. Los valores medios de este año (9,83€) son un 4,5% superiores que los registrados en el año 2014 (9,41€/Hg ESU) y del 9,7% de 2013 (8,96€/Hg ESU)

• **Espectacular Subasta de Sementales de Raza Ovina Manchega.** Celebrada el pasado 1 de octubre, en San Clemente, Cuenca, se dieron cita más de cincuenta ganaderos posibles compradores, de los que resultaron beneficiados una treintena. Con un precio medio de casi **720 € por semental**, record absoluto, al adjudicarse el cien por cien de las cabezas presentadas. Veintidós animales superaron la barrera de los mil euros aunque lo más sorprendente fue el precio que alcanzó un ejemplar, ZG151324 de **Rozalén Mancheño SAT**, que pulverizó todos los registros al adjudicarse por **3.710 €** que levantó los aplausos del público asistente, suscitando la curiosidad una vez finalizada

la subasta. Un ejemplar que, a criterio de comprador, D. Rufino Nieto, de Madridijos, pretende aprovechar para conseguir un mayor progreso de su ganadería y colaborar, como ha hecho hasta ahora, con el Programa de Selección de la Raza.

Tampoco se debe menospreciar lo conseguido por otros sementales que alcanzaron pujas históricas, como el **ZG151000**, originario también de Corral de Almaguer, por el que se pagaron 2.060 €, o el **SP150055** (1.990 €) y **SP150019** (1.610 €) de **Sánchez Rodríguez CB** y el **OR15059** (1.800 €) de **Ganadería Ortega e Hijos CB**, ambos de Albacete.

A estos resultados hay que sumar otros 35 sementales de 13 ganaderías (7 adi-



cionales a las mencionadas arriba) fruto de la subasta virtual que se organiza en origen (ganaderías de procedencia), para dar servicio a muchos ganaderos que lo demandan.

• **PREMIOS GRAN SELECCIÓN 2015 (Queso manchego).** Estos premios están destinados a los productos agroalimentarios de alta calidad de Castilla-La Mancha, en la que se ha reconocido la calidad del Queso Manchego (y del cordero), del vino, el aceite de oliva virgen extra, la miel, el azafrán, el jamón serrano, la berenjena de Almagro, el ajo morado, la carne de caza, el melón de La Mancha y, por primera vez este año, del Pan de Cruz de Ciudad Real. Los premiados en la categoría de Queso Manchego en los Premios Gran Selección han sido:

- Selección Oro al mejor queso manchego artesanal para "El Pesebre", de la quesera Campo Rus de Santa María de Campo Rus (CU): Quesera Campo Rus es una

empresa quesera y ganadera de carácter familiar que es heredera de una forma de elaborar el queso artesano manchego de una forma tradicional y conservando las costumbres antiquísimas que han perdurado durante las diferentes generaciones de ganaderos de la familia Olivares Solera.



- Selección Oro al mejor queso manchego industrial para "El Cigüela", de la Asociación Ganadera Palomares de La Puebla de Almoradiel (Toledo): Empresa familiar que se ha dedicado a explotar ovejas de raza Manchega desde hace varias generaciones. Fue una de las primeras ganaderías asociadas a la DO, se inscribió en 1988. Su principal objetivo ha sido la mejora genética de sus ovejas, son socios de AGRAMA. Esto les ha llevado a incrementar la cantidad y la calidad de la leche que producen.

Los dos queseros galardonados son también ganaderos, socios de AGRAMA, y participantes del Programa de Mejora Genética y demás actividades que se desarrollan por la Asociación.



## FABRICACION Y MONTAJE DE INSTALACIONES GANADERAS

**CINTAS DE ALIMENTACION  
 AUTOBLOCANTES Y ENTRADA LIBRE  
 COMEDEROS PARA PIENSO UNIFEED  
 CEBADEROS PARA CORDEROS  
 AMARRES DE ORDEÑO  
 MANGAS DE VACUNACION  
 BEBEDEROS, JAULAS PARIDERAS,  
 VALLAS TELERAS, ETC...**

Polígono Romica, Avda. A, parcela 50 Naves 10-11 - Apdo. Correos 5420 – ALBACETE  
 TEL: 967 254174 /967 523550 - FAX: 967 254183 E-mail: [cerrajeriaromica@telefonica.net](mailto:cerrajeriaromica@telefonica.net)  
[www.cerrajeriaromica.com](http://www.cerrajeriaromica.com)

# SI ES GANADERO DE OVINO MANCHEGO

## ¿A qué espera?

